

Comitato dei Gestori

Comunicato stampa

DATALOGIC: ELETTI CANDIDATI PROPOSTI DA SGR E INVESTITORI ISTITUZIONALI QUALI COMPONENTI DEL CONSIGLIO DI AMMINISTRAZIONE E DEL COLLEGIO SINDACALE

Il coordinatore del Comitato dei gestori, dott. Emilio Franco, comunica che quest'oggi, nel corso dell'**assemblea dei soci di Datalogic**, sono stati eletti i seguenti candidati presentati da Amundi Asset Management SGR, Arca Fondi SGR, Bancoposta Fondi SGR, Eurizon Capital SGR, Eurizon Capital SA, Fidelity Funds - Italy, Fideuram Asset Management (Ireland), Fideuram Intesa Sanpaolo Private Banking Asset Management SGR, Interfund SICAV, Mediolanum Gestione Fondi SGR e Mediolanum International Funds Limited quali componenti:

- del consiglio di amministrazione:

1. Maria Grazia Filippini

- del collegio sindacale:

Presidente del collegio sindacale

1. Diana Rizzo

Sindaco supplente

1. Giulia De Martino

In allegato i *curricula* degli eletti.

Milano, 29 aprile 2022

Segreteria del Comitato dei gestori
02.36.165.174

Maria Grazia Filippini



Luogo e Data di nascita: Ghedi, 16/06/1964
Patente B

Presentazione Professionale

Esperienza più che trentennale nel mondo dell'Information Technology maturata in aziende di servizi e prodotti in settori privati e pubblici, dove mi sono occupata dell'impatto della tecnologia sul core business delle aziende per le quali ho lavorato.

Competenza nello sviluppo di strategie di business, definizione di Piani Industriali, gestione delle relazioni, conduzione e amministrazione d'azienda con ruoli da Direttore Generale e/o Amministratore Delegato.

Spiccate doti di leadership, consolidata esperienza nell'organizzazione e gestione di team internazionali, capacità di comunicazione efficace, abilità nella conduzione e gestione di progetti altamente innovativi rivolti sia all'interno che all'esterno, rilevanti competenze di change management, di conduzione aziendale sotto il profilo sia amministrativo che societario.

Mi considero una persona dotata di energia e risorse instancabili, orientata all'azione con forti abilità nel superare ostacoli, raggiungendo gli obiettivi stabiliti o assegnati nei tempi e nei modi richiesti, winning-culture, team-player e builder, rapida nel prendere decisioni e flessibile quanto necessario. Provata agilità e competenza sia teorica che operativa in materia di organizzazioni.

Conosco l'utilizzo dei sistemi operativi più diffusi sul mercato; parlo e scrivo fluentemente nella lingua inglese mentre il francese è a livello scolastico.

Esperienze Professionali

➤ **Consigliere Indipendente**

Datalogic (Bologna)

11/2021 – in corso

- Membro del Consiglio di Amministrazione, collaboro alla crescita e al consolidamento sia nelle aree geografiche che nei principali segmenti di mercato.
- Fondata nel 1972, Datalogic è leader tecnologico a livello mondiale nei mercati dell'acquisizione automatica dei dati e di automazione industriale. L'azienda è cresciuta costantemente nel corso degli anni e nel 2021 ha incrementato i ricavi di oltre il 20% con un EBITDA cresciuto del 3%. Dal 2001 è quotata al segmento STAR di Borsa Italiana come DAL.MI.

➤ **Lead Independent Director nonché membro del Comitato Audit, Rischi e Sostenibilità e del Comitato Remunerazioni.**

Carel Industries (Brugine)

05/2021 – in corso

- Membro del Consiglio di Amministrazione, collaboro all'accelerazione e trasformazione in termini di sostenibilità del payoff "better control, better environment" che rappresenta la sintesi della mission di Carel. Consulente innovativo e partner tecnologico, Carel anticipa le richieste del mercato proponendo soluzioni che garantiscono performance di alto livello ed efficienti dal punto di vista del risparmio energetico nel rispetto dell'ambiente. Carel è quotata sul Mercato MTA di Borsa Italiana, STAR Segment.
- Fondata nel 1973, Carel può nel 2020 vantare un fatturato consolidato di 331.6 milioni di euro (+1.3% rispetto al 2019). L'80% delle vendite avviene all'estero dove dispone di una rete commerciale e di supporto ai clienti molto fitta e articolata. Nello specifico è presente in America (Nord, Centro e Sud), Asia Pacifica, Africa ed Europa.

➤ **Consigliere Indipendente, Presidente del Comitato Controllo e Rischi, Presidente del Comitato Nomine e Remunerazioni nonché membro del Comitato Parti Correlate.**

Eurotech (Amaro)

04/2020 – in corso

- Membro del Consiglio di Amministrazione, collaboro alla trasformazione e implementazione del nuovo modello organizzativo dell'azienda con l'obiettivo di migliorare i processi di razionalizzazione e integrazione con le filiali nipponiche e americane.
- Eurotech è una multinazionale (quotata al FTSE Italy STAR) che produce computer miniaturizzati per scopi speciali (NanoPC) e computer con elevata capacità di calcolo.

- L'offerta comprende la progettazione, lo sviluppo e la fornitura di soluzioni scalabili per l'Internet of Things completate con servizi, software e hardware forniti ai maggiori integratori di sistema nonché alle grandi e piccole aziende.
-
- **Chief Sales & Operations Officer e Membro del CdA** 02/2017 – 04/2018
ICT& Strategy, Società di Servizi Digitali del Gruppo Digital 360, Milano
 A diretto riporto dell'Amministratore delegato, mi occupavo di:
 - Trasformazione e implementazione del nuovo modello organizzativo con l'obiettivo di migliorare processi organizzativi complessi anche attraverso l'innovazione digitale
 - Accompagnamento, unitamente alla capogruppo Digital 360, verso la quotazione in borsa al AIM

 - **Direttore Generale** 04/2015 – 01/2017
Insiel S.p.A., Società In-House di Servizi Informatici, Trieste
 A diretto riporto del Presidente di Giunta della Regione Friuli Venezia Giulia, mi occupavo di:
 - Attuazione del Piano Industriale 2014-2017 impostato sul perseguimento di Trasformazione, Semplificazione, Innovazione, Comunicazione
 - Riposizionamento strategico dell'azienda da società di sviluppo applicativo (software house) a società di servizi digitali e di system integration
 - Accompagnamento delle riforme in atto nei settori Sanità ed Enti Locali

 - **Consigliere Delegato** 11/2013 – 03/2015
Qui Group S.p.A., Società di Servizi Finanziari, Milano/Genova
 A diretto riporto dell'Amministratore delegato, mi occupavo di:
 - Sviluppo di progetti strategici con grandi aziende partner
 - Consolidamento efficacia team dedito all'innovazione tecnologica

 - **Amministratore Delegato e Direttore Generale** 06/2012 - 06/2013
Edenred Italia S.p.A., Società di Servizi Finanziari, Milano
 A diretto riporto del Chief Operating Officer Southern Europe, mi occupavo di:
 - Guidare la filiale italiana nel business development di Ticket Restaurant, voucher in genere e servizi alla persona
 - Abilitare ed accelerare processo di digitalizzazione dei supporti
 - Creazione di soluzioni a valore aggiunto per differenziare e migliorare customer experience dei beneficiari

 - **Vice President Sales** 03/2012 – 05/2012
T-Systems Italia S.p.A., Società di Outsourcing di Servizi Informatici, Assago
 A diretto riporto dell'Amministratore Delegato, mi occupavo di:
 - Preparare progetto speciale e secretato volto a finalizzare in pochi mesi l'operazione di vendita della filiale italiana a terzi player e a gestire la compagine sindacale

 - **Direttore Public Sector** 02/2011 – 08/2011
Microsoft Italia S.p.A., Società di Produzione e Commercializzazione SW, MI/RM
 A diretto riporto dell'Amministratore Delegato Italia e funzionale al Leader Western Europe del segmento "Public Sector", mi occupavo di:
 - Sviluppare business e risultati del settore pubblico (PA Centrale, Locale, Sanità ed Education)
 - Accelerare processo di digitalizzazione e rinnovo processi presso le pubbliche istituzioni
 - Reclutare partner di canale per sviluppare vendita indiretta
 - Favorire integrazione e cooperazione con le altre divisioni aziendali assicurando coerenza e consistenza sulle dimensioni di prodotto, geografia e segmento di mkt

 - **Amministratore Delegato e Direttore Generale** 04/2007 – 08/2010
Sun Microsystems Italia S.p.A., Società di produzione e vendita di HW e SW, Milano
 A diretto riporto del Business Leader Europeo, mi occupavo di:
 - Disegnare ed attuare piano di change management che favorisse la ripartenza ed il recupero di mkt share dopo anni di declino nazionale, in controtendenza con il panorama internazionale
 - Favorire trasformazione ed integrazione della filiale italiana nella compagine europea e mondiale
 - Promuovere sul mkt italiano la proposizione di valore di Sun e garantirne rilancio business e perseguimento obiettivi finanziari

- **Amministratore Delegato** 05/2004 – 03/2007
EDS Servizi ICT S.p.A., Società di Servizi di Outsourcing per il gruppo Eni, Milano
 A diretto riporto dell'Executive VP Emea, mi occupavo di:
- Gestire la relazione e l'erogazione dei servizi previsti dall'Accordo Quadro in essere tra la società stessa ed Eni S.p.A.
 - Favorire il passaggio degli addetti ICT di Eni e delle proprie Società Operative all'outsourcer
 - Sviluppare piano di change management tesi al continuo miglioramento del livello di soddisfazione del cliente
 - Impostare e finalizzare il percorso negoziale per estensione temporale e di ambito del contratto inizialmente stipulato
- **Enterprise Client Executive** 01/2004 – 03/2007
EDS Italia S.p.A., Società di Servizi di Outsourcing, Milano
 A diretto riporto dell'Amministratore Delegato, mi occupavo di:
- Gestire la relazione e l'erogazione dei servizi previsti dall'Accordo Quadro in essere tra la società stessa ed Eni S.p.A.
 - Favorire il passaggio degli addetti ICT di Eni e delle proprie Società Operative all'outsourcer
 - Sviluppare piano di change management tesi al continuo miglioramento del livello di soddisfazione del cliente
 - Impostare e finalizzare il percorso negoziale per estensione temporale e di ambito del contratto inizialmente stipulato
- **Client Executive/Business Analyst/Sales Support/Product Manager** 12/1994 – 11/2004
EDS Italia S.p.A., Società di Servizi di Outsourcing, Milano
 A diretto riporto del Responsabile di Industry di riferimento, mi occupavo di:
- Gestire relazione e sviluppo nuovo business inizialmente per Banche e Assicurazione poi per società di Oil&Gas
 - Stipulare accordi con il Gruppo Eni per la transizione di professionisti ICT da stabilimenti nazionali alla compagine EDS
 - Partecipare alle trattative per negoziazione e finalizzazione di mega-deal
 - Definire offerta di Private Banking con localizzazione soluzioni acquisite, verticalizzazione in relazione ai mkt di riferimento, integrazione con applicazioni proprietarie, comunicazione, promozione della soluzione target
 - Gestire i rapporti con le società fornitrici
- **Product Manager Area Banche** 03/1994 – 10/1994
DS Data Systems S.p.A., Società di Servizi Informatici, Parma
 A diretto riporto dell'Amministratore Unico, mi occupavo di:
- Ricerca e sviluppo di nuovi prodotti, posizionamento competitivo, attività di comunicazione relative
 - Definizione target di vendita
 - Gestione conto economico di prodotto
- **Account Manager Area Banche e Assicurazioni** 03/1988 – 03/1994
Artificial Intelligence Software S.p.A., Società di Soluzioni di Intelligenza Artificiale, Milano
 A diretto riporto dapprima del Direttore Commerciale e poi dell'Amministratore Delegato, mi occupavo di:
- Definire, progettare, sviluppare sistemi esperti destinati ai mkt di riferimento, curando presso i clienti gestione dei rapporti, supporto commerciale e marketing, nonché Formazione su temi ed applicazioni dal carattere fortemente innovativo
- **Consulente** 02/1987 – 03/1988
Etnoteam S.p.A., Società di Servizi Informatici, Milano
 A diretto riporto del Direttore Delivery, mi occupavo di:
 Sviluppare applicazione real-time per controllo allarmi nel sistema di sicurezza di un primario Istituto di Credito (S.O.: Unix; Linguaggio: C)

Istruzione e formazione

1988 - Laurea In Scienze dell'Informazione c/o Università Statale di Milano –Votazione 110 e Lode (Tesi Sperimentale: "Descrizione e Modellazione di impianti industriali e del relativo controllo: una proposta di linguaggio di rappresentazione).

Principali corsi seguiti

- Certificate in “Leadership in The Global Enterprise” at the Garvin School of International Management – Thunderbird University, Phoenix (AZ) (2005)
- Strategy Value Creation Program – London Business School, Londra (UK) (2004)
- Getting to Yes – EDS, Milano (2003)
- Negotiations for Leaders – EDS, Milano (2002)
- What the CEO wants you know – EDS, Milano (2002)
- Basic Business Acumen – EDS, Milano (2002)
- Business Value Framework (BVF) – EDS, Milano (2002)
- Global Sales Institute: Bachelor's Program for Sales People – EDS, Russelsheim (D) (2001)
- Executive Relationship Building – EDS, Milano (2001)
- Conflict Resolution: an engine for revenue growth – EDS, Milano (2001)
- Account Leadership Program – EDS, Milano (1999)
- Strategic Value Selling – EDS, Milano (1998)
- Basic Marketing – SDA Bocconi, Milano (1991 - 1992)

Competenze Linguistiche

Inglese: Ottimo scritto, comprensione e parlato
Francese: Scolastico

Competenze Informatiche

Ottimo utilizzo del Pacchetto Office, Internet e Posta Elettronica.

Altre Competenze

Alcune pubblicazioni di libri e articoli

- 2019 “Professioni 4.0”, *Soiel International Milano*
- 2015 “Infrastruttura Digitale: Interoperabilità? #sipuòfarese ...”
<http://www.forumpa.it/riforma-pa/maria-grazia-filippini-a-forum-pa-2015-interoperabilita-number-sipuofarese-dot-dot-dot>
- 2009 “I punti caldi dell'innovazione mondiale – Il Commento: La forza dell'innovazione condivisa”, *Harvard Business Review Italia – n.5 Pagina 49*
- 2008 “Il capo che sono, il capo che vorrei”, *Guerini ed Associati Cap. 5*
- 2006 “L'evoluzione dell'IT Outsourcing in Italia: il valore dell'esperienza – Il caso Eni”, *Franco Angeli Editore*
- 1991 “PORTAFOGLIO: il consulente finanziario”, *Informazione Elettronica Anno XIX n°12*
- 1991 “Il Sistema Esperto PORTAFOGLIO”, *Sistemi Esperti Banca e Finanza Ed. Il Mulino*
- 1988 “Formazione, quando è in azienda diventa form'azione”, *Partners (Informazione e Formazione per il canale a valore)*

- Membro del CDA di ICT&Strategy (Gruppo Digital 360)
- Membro, come Consigliere Delegato, del CDA di Qui Business in Quigroup
- Membro, come Amministratore Delegato e DG, del CDA di Sun Microsystems Italia S.p.A.
- Membro, come Amministratore Delegato, del CDA di EDS Servizi ICT
- Membro Aitech-Assinform
- Collaborazione con la “Fondazione Umberto Veronesi” per la lotta contro il fumo nelle donne
- Collaborazione con Prof. A. Rangone e M. Corso nell'ambito dell'MBA in Innovation per l'IT presso la School of Management (MIP) del Politecnico di Milano
- Membro del comitato strategico di “Women & Technologies” (Presidente: Rita Levi Montalcini)
- Membro del comitato esecutivo di Prospera (Progetto Speranza) nonché tra i fondatori (comitato di costituzione)
- Censita nel dossier “ready-for-board women” (prima e seconda edizione) a cura di Professional Women's Association, Milan e con il patrocinio della Presidenza del Consiglio dei Ministri, Ministro per le Pari Opportunità. <http://www.readyforboard.com/members/mariagraziafilippini/>

- Censita dalla rivista DIGITALIC in #DigiWomen: la lista delle donne italiane più influenti nel digitale.
<http://www.digitalic.it/wp/web-social/internet/digiwomen-la-lista-delle-donne-italiane-piu-influenti-nel-digitale/91856>
- Finalista VIII edizione premio R.O.S.A. (risultati ottenuti senza aiuto) – Canova Club (maggio 2010)
- Membro del Comitato Ricerca e Innovazione di Assolombarda (per l'anno 2010)
- Socio ordinario 2010/2011 associazione “Donne e Tecnologie”
- Intervistata e censita nell'ambito del progetto “strategie di eccellenza” a cura di Neosharper (marzo 2010)

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali presenti nel cv ai sensi del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 “Codice in materia di protezione dei dati personali” e del GDPR (Regolamento UE 2016/679). Autorizzo il trattamento dei dati personali contenuti nel mio curriculum vitae in base all'art. 13 del D. Lgs. 196/2003 e all'art. 13 GDPR 679/16. Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Dlgs 196 del 30 giugno 2003 e dell'art. 13 GDPR (Regolamento UE 2016/679) ai fini della ricerca e selezione del personal

Luogo e data Milano 23/03/2022

Place and date of birth: Ghedi (Brescia), 16th June
Nationality: Italian
Marital Status: Married. One male son

Maria Grazia Filippini

Curriculum Vitae



PROFILE

More than thirty years' experience in the Information Technology industry applied and targeted to Customers' core business with a career focused on business development and relationship management from marketing and sales roles, for banks, insurance, Financial Institutions market, later in the Energy & Utilities space, to one of the last roles of Global Financial Services Industry VP with a WW responsibility for one of the most prestigious Silicon Valley IT company. Later on in the Government Affairs business for a dominant and leader company in the SW marketplace. Recently entrance in the Vouchering and Couponing Industry and business in a multinational Company, market leader in the issuing and placement of service titles and food voucher.

Complete and integrated set of competencies and business acumen all across the assigned Customers' offering and core business, dealing with their issues and trends in an integrated perspective from B2B to B2C, with both direct and indirect (channel and distribution) selling models.

Solid ability to establish and revitalize over time trusted, profitable and long-term relationships with Customer's Senior Executives.

Strong leadership and trust, successful communication skills, relevant turnaround management attitude, with a proven track record of achievements in building and managing high potential even international teams.

Transformational capabilities are key as change always creates opportunities for those that embrace it and eagerly adopt new routes to reduce avoidable complexity, achieve efficiency and foster innovation to provide differentiation and competitive advantage.

Ability to introduce best practice in terms of structure, blueprint adoption, processes and methodologies to link into the business globally and increase penetration of the global customer base.

Strong international credentials and sensitivity to lead a substantial team from diverse backgrounds and cultures together with the understanding of what it takes to conduct business successfully across different audiences and markets.

Resourceful, action-oriented with the ability of overcoming obstacles to get things done in a timely fashion, winning attituded, team-player, quick at taking decisions and flexible enough to change actions if results do not match expectations, organisational agility and strong team building and engaging skills to excel in large, fast-moving organisations, ability to build effective work environments and motivate team members to grow in their roles and achieve personal and company success in a low-ego/humility atmosphere (based on the principle of making decision based on the needs of the company and not on politics or personal advantage and agenda).

I get professional and intellectual incentives from developing always new "value propositions" to generate value to the business, with the proper mix of industry knowledge and technology innovation.

Integrity, Intensity, Intelligence, Innovation, passion and courage, commitment, never-give up mind, can-do/will-do attitude, agility, flexibility, loyalty, reliability, engagement at all levels, Transparency and Trust and Smile inspire every single day both in my personal and professional life.

PROFESSIONAL EXPERIENCES

- [11/21 – current] Independent Director at Datalogic** **Bologna**
- Member of the Board of Directors, I collaborate in the growth and consolidation both in the geographical areas and in the main market segments.
Founded in 1972, Datalogic is a global technology leader in the automatic data acquisition and industrial automation markets. The company has grown steadily over the years and in 2021 it increased revenues by over 20% with an EBITDA up 3%. Since 2001 it has been listed on the STAR segment of the Italian Stock Exchange as DAL.MI.
- [05/21 – current] Lead Independent Director as well as member of the Audit, Risks and Sustainability Committee and of the Remuneration Committee at Carel** **Brugine**
Member of Board of Directors, I collaborate in the acceleration and transformation in terms of sustainability of the payoff "better control, better environment" which represents the synthesis of Carel's mission. Innovative consultant and technological partner, Carel anticipates market demands by offering solutions that guarantee high-level and efficient performance from the point of view of energy saving while respecting the environment. Carel is listed on the MTA market of the Italian Stock Exchange, STAR Segment
Founded in 1973, Carel can boast a consolidated turnover of 331.6 million euros in 2020 (+ 1.3% compared to 2019). 80% of sales take place abroad where it has a very dense and articulated sales and customer support network. Specifically, it is present in America (North, Central and South), Asia Pacific, Africa and Europe.
- [04/20 – current] Independent Director, Chairman of the Control and Risks Committee, Chairman of the Nomination and Remuneration Committee as well as a member of the Related Parties Committee at Eurotech** **Amaro**
Member of Board of Directors, I do collaborate to the transformation and implementation of the new organizational model of the company with the aim of improving processes of streamlining and integration with Japanese & American branches.
Eurotech is a multinational company (listed at FTSE Italy STAR) that produces miniaturized computers for special purposes (NanoPCs) and computers with high computing capacity.
The offer includes design, development and supply of scalable solutions for the Internet of Things completed with services, software and hardware provided to major system integrators as well as large and small companies.
- [02/17 – 04/2018] Chief Sales & Operation Officer @ ICT&Strategy (Digital 360° Group)** **Milan**
Member of the Board of Directors of ICT&Strategy, I'm in charge of the transformation and implementation of the new organizational model with the aim of improving processes also through digital innovation to allow the Company, within the Group, to face the new challenges that the recent (June, the 13th 2017) listing at AIM in Borsa Italiana will generate.
- [04/15 – 01/2017] General Manager at Insiel S.p.A.** **Trieste**
Jointly with Insiel President and Board of Directors, I'll be committed and responsible for the implementation and delivery of the Industrial Plan already approved by Regione Friuli Venezia Giulia. Insiel will cover, from a strategic standpoint, a central role in accompanying reforms in those sectors where the Company will be mostly engaged: healthcare and local entities. All above, while renewing itself both in the mission and the digital landscape becoming very soon the trend setter within the in-houses community.
- [11/13 – 03/2015] Member of Qui Business Board of Directors (within Qui Group)** **Milan/Genoa**
Through the role in the holding and within the Group, I'm be in charge of strategic projects in partnership with big Enterprises and Companies and of the effectiveness of the internal team devoted to technological innovation and roadmap.
- [06/12 – 06/13] Managing Director & General Manager at Edenred Italia** **Milan**
Reporting solid line into the Chief Operating Officer Southern Europe (Graziella Gavezotti) and dotted into the CEO WW (Jacques Stern), I've been responsible for enhancing the business of the Italian branch which is among the 5 first ranked (within the total number of 39 countries where Edenred is based and operates). Edenred is the inventor of di Ticket Restaurant® and leader on a global basis in the business of employee benefits, welfare & Public social programs, Incentive & Rewards, Expense Management. Our prevalent target are the HR Business Partners, Marketing and Finance People.
My main responsibility and priority has been to drive the company to the enablement and acceleration of the on-going dematerialization process through the digital transformation/conversion of the support to our products and services, developing at the same time value added solutions and new appealing value propositions to improve beneficiaries' user experience.
- [09/11 – 06/12] Consultant at T-Systems Italy acting like VP Sales and Marketing** **Milan/Rome**
The role was required _ through fresh external ability to design and drive change management _ to reinforce and furtherly develop the heritage of outsourcing Customers to prepare the selling of the Italian Sales department, maximizing the goodwill and performing a change in control into the first quarter 2013.

The role was reporting solid into the local German Managing Director Veit Fritzenschaft and globally to the head of Global Sales.

[02/11 – 07/11]

Public Sector Director at Microsoft Italy

Milan/Rome

Reporting solid line into the Italian General Manager (Pietro Scott Jovane) and dotted into the Western Europe Public Sector Segment Leader (Stefan Sjoström), I've been in charge of the business development and achievements for the Public Sector (Central, Local Regional Government and Education) to enable and accelerate the digitalization and renewal process in the current recession scenario.

The primary objective was to achieve the desired revenue and P&L targets, manage and grow the sales team, continue to recruit and assist channel partners, drive and improve sales productivity and leverage global enterprise sales activity, driven focussed market and accounts penetration.

The most strategic and challenging aim with this role was _ through the development of a National Plan _ to assist and enable the General Manager and the whole subsidiary in setting the tone of the conversation with the Government elites shaping and inspiring the future of the Italian country in a multi-year perspective through Microsoft contribution.

Member of the senior management team (Leadership Team), I was contributing to the business strategy of the country and the region across all aspects of the enterprise business (B2B and B2C) and playing a key role in the overall growth.

I've been selected and hired to be immediately inserted in the GM succession plan.

[04/09 – 08/10]

Europe VP for Global Accounts & Industries

WW VP for Global Financial Services Industry at Sun Microsystems Corporate

Beside the role of Managing Director & General Manager for the Legal Entity Sun Microsystems Italy, I've been requested of taking the responsibility for European revenue and business management for the "Global Accounts & Industries" established as a result of the new business and Go-To-Market model adopted by Sun.

These 43 Global Accounts on a global scale provide 50% of the total revenue at Sun; 23 of these Customers (in scope to this new role) belong to the European time zone and represent more than 50% of the total revenue generated by the 43.

Immediately later I've been also appointed to the role of WW VP Global Financial Services Industry with a WW reach and responsibilities leading, through a global team of different hundreds people, 18 out of the 43 mentioned Customers that are Financial Institutions, Banks, Insurances (3,6 Billion \$ revenues).

[04/07 – 04/09]

Sun Microsystems Italia S.p.A.

Milan

From April '07, **Managing Director & General Manager at** Sun Microsystems Italy, company leader in researching, developing & selling (both directly and indirectly) innovative IT technologies. Java, Solaris™ are among the most famous brands, 100% IP of Sun.

In this role, as a VP reporting directly to the Senior VP Global Sales and Services for Europe, I was responsible for the revenue (3,5 billions \$) and P&L of the country, 660 people (within a matrix organizational model) promoting on the Italian market our value proposition to enhance our Customers' business.

The first year has been spent driving and managing a deep turnaround, restarting growth in revenue and margin, regaining market share, increasing SOW on existing Customer base, enhancing service excellence and customer satisfaction through the development and implementation of a new business model, full integration of the country in the global Sun, a change management towards a culture inspired to openness, intensity, self confidence constantly working on behaviors and attitudes of key people and change champions within the organization.

[12/94 – 03/07]

EDS Italia S.p.A.

Milan

From May '04, beside the role of Enterprise Client Executive for Eni group, I took the responsibility of **CEO for the legal Entity EDS Servizi ICT**, the Company 100% owned by EDS Italy, built up in 1999 and entitled of the contractual relationships and the service delivery as per Master Agreement between Eni and EDS Servizi ICT (Annual revenue handled = 100 billions Euro; 700 people within a matrix organization)

- **Enterprise Client Executive** (Jan '04 – May '04). Reporting to the Executive VP EMEA in London (UK), I'm fully responsible for relationship management and new business development for Eni worldwide and for the Energy & Utilities Market in Italy.

In this period I've successfully launched and driven the following **initiatives**:

- Multi years change management journey ("EDS Transformation for Eni") with the involvement and endorsement of EMEA and Corporate senior executives (2004 – 2005);
- Improvement of "Service Excellence" from red to green in 10 months only (2004);
- Assignment of the "2005 Diamond Award" for creativity and innovation, as well as for the achieved results, through the above mentioned transformation journey (Jan '05);
- Development of the training program for executive ("EDS Way 2") working with the "Global Learning & Development" Corporate department in Plano (TX-USA) (Apr/Sep '05);
- As **Strategic Pursuit Leader**, I've set up and driven the negotiation for the extension, both in time and scope, of the existing contract with Eni Group (Jan/Dec '05);
- Finalist for the assignment of the "Client Executive of the Year" award (Jan '06);

- **Eni Core Senior Client Executive** (Jul '02 – Jan '04). In charge of relationship management and new business development on Eni Div. Exploration & Production, Div. Gas & Power, Div. Refining & Mktg and on ICT Eni as governance IT board Governance for the Operating Companies of the Eni Group.
- **Client Executive** (Feb '99 – Jun '02). Relationship management and business development on assigned Customers: EniData Bupet for the Application Management of EniChem and related companies, EniPower, Dow Poliuretani Italia, Saipem, Snamprogetti Annual business dimension handled: 45 M\$.
Since 1st July '01, acting as **Transition Manager** (in team with the HR Director and the Delivery and Operation Director) in the branch of business transfer carried out by 5 Companies of the Group to EDS c/o the plants/refineries in Italy for a total of 160 employees by December 2001 and 30 by the end of Q2 2002.
- **Account Manager** (Jun '98 – Feb '99). Member of the Pursuit Team built up for the definition, negotiation and finalization of the Master Agreement between Eni – EDS Servizi ICT and of the annexed Service Contracts with all the Operating Companies of the Group.
- **Business Analyst & Sales Support** (Aug '97 – Jun '98). Member of the International Pursuit Teams for the following projects: Comit – Foreign Branches and Remote Banking; Servizi Interbancari – Renascence; San Paolo Torino – Sinapsi;
ENI – CSAMMPERS (during the final phase of the definition of the contract)
- **Product Manager Private Banking** (Dec '94 – Aug '97). Owner of the Private Banking offering with the following responsibilities:
 - Localization, according to the specific requirements of the Italian market, of the adopted solution developed for Swiss financial institutions;
 - Verticalization of the solution in compliance to the targeted market: Banks, Financial Institutions, SIM, Insurance Companies (for which the solution responds to the problems related to the automatization of the Financial Area);

[03/94 – 10/94]	DS Data Systems S.p.A. • Product Manager Area Banche (Reporting directly to the General Manager).	Parma
[03/88 – 03/94]	Artificial Intelligence Software S.p.A. • Account Manager for Financial Institutions, Insurance Companies, Brokers and Leasing Companies spread on all the Italian territories ('91 – '94) • Marketing and Commercial Support ('90 – '91) • Project Leader ('89 – '90) for development of an Expert System for the financial consultancy in the private investment sector for Cassa di Risparmio di Parma • Learning, Education and Training Responsible ('88 – '89).	Milan
[02/87 – 03/88]	Etnoteam S.p.A. • Consultant for the development of an application in real time (control of the alarm system in the security system of a primary Financial Institution – O.S.: Unix; C Language)	Milan

OTHER ASSIGNMENTS OR SPECIAL MENTIONS

- Lead Independent Director as well as member of the Audit, Risks and Sustainability Committee and of the Remuneration Committee at Carel
- Independent Director, Chairman of the Control and Risks Committee, Chairman of the Nomination and Remuneration Committee as well as a member of the Related Parties Committee at Eurotech
- Member of ICT&Strategy Board of Directors (within Digital 360° Group)
- Member of Qui Business Board of Directors (within Qui Group)
- Member as Managing Director of Sun Microsystems Italia S.p.A. Board of Directors
- Member of EDS Servizi ICT Board of Directors
- Member of MIP (School of Management of Politecnico University in Milan) Board of Directors
- Member of AITech - Assinform
- Collaboration with "Fondazione Umberto Veronesi" for the battle against smoking in the female universe
- Collaboration with Professors A. Rangone e M. Corso in the context of the MBA in Innovation for IT at Politecnico School of Management (MIP) in Milan
- Member of "Women & Technologies" Steering Committee (President: Rita Levi Montalcini)
- Member of the Executive Committee of Prospera ("Progetto Speranza") and Co-Founder of the Association
- Ranked in the dossier "Ready-for-Board Women" (First Edition) edited by Professional Women's Association, Milan and with the "Patrocinio della Presidenza del Consiglio dei Ministri", Ministro per le Pari Opportunità, MEF
- Finalist VIII edition R.O.S.A. Award – Canova Club (May 2010)

- Member of The Technical Committee "Research & Innovation" of Assolombarda for 2010
- Ordinary Associated for 2010 to the Association "Donne e Tecnologie"
- Interviewed within the Project "Strategies of Excellence" by Neosharper (March 2010)

MAJOR EDUCATIONAL

- University degree at the Faculty of Scienze dell'Informazione (Artificial Intelligence – Naive Physics) at the "Università degli Studi di Milano". Title of the Thesis: "Description and modeling of industrial plants and related control: a proposal of language of representation in first order logic" (110/110 e lode) (1988)
- Master in Basic Marketing – SDA Bocconi, Milan (1991 - 1992)
- Global Sales Institute: Bachelor's Program for Sales People – EDS, Russelsheim (D) (2001)
- Executive Relationship Building – EDS, Milan (2001)
- Negotiations for Leaders – EDS, Milan (2002)
- What the CEO wants you know – EDS, Milan (2002)
- Getting to Yes – EDS, Milan (2003)
- Strategy Value Creation Program – London Business School, Londra (UK) (2004)
- Go-to-Market Strategy Session – EDS, Nointel (F) (2004)
- Financial Responsibilities of Managers – EDS, Milan (2004)
- Certificate in "Leadership in The Global Enterprise" at the Garvin School of International Management – Thunderbird University, Phoenix (AZ) (2005)
- Negotiation: Understanding key deal Issues – EDS, Milan (2006)

QUALIFICATIONS-SPECIALIZATIONS

FOREIGN LANGUAGES

English, fluent
French, good comprehension

INTERESTS and HOBBIES

Modern singing, Reading, Skying, Travelling

PUBLICATIONS & SPEECHES

Title	Il "nuovo" leader: tra condottiero e visionario
Authors	M.G. Filippini
Published on	Professioni 4.0: la trasformazione digitale delle imprese e dei ruoli Soiel International, a cura di MGFilippini, E.Vaciago, V.Sansonetti
Conference	Forum PA 2015
Title	Infrastruttura Digitale: Interoperabilità? #sipuofarese...
Authors	M.G. Filippini – Insiel S.p.A. – Trieste
Published on	http://www.forumpa.it/riforma-pa/maria-grazia-filippini-a-forum-pa-2015-interoperabilita-number-sipuofarese-dot-dot-dot
Title	I punti caldi dell'innovazione mondiale – Il Commento: La forza dell'innovazione condivisa
Authors	John Kao – Commenti di Maria Grazia Filippini, Piercarlo Gera
Published on	Harvard Business Review Italia – Maggio 2009 n.5 Pagina 49
Title	Capitolo 5 - Il capo che sono, il capo che vorrei (Maria Grazia Filippini)
Authors	Walter Passerini, Marco Rotondi – Prefazione di Pier Luigi Celli
Published on	Che capo vuoi? Attese, Riflessioni ed Esperienze su un Ruolo Chiave (Ed. Guerini e Associati – 06/2008)
Title	L'evoluzione dell'IT Outsourcing in Italia: il valore dell'esperienza - Il caso Eni
Authors	U. Bertelè, M. Corso, A. Rangone con il contributo di G. Casalini (ICT Eni) e M.G. Filippini - EDS Italia S.p.A. - Milano
Published on	Outsourcing – I vantaggi di una scelta strategica – a cura di S. Gervasi e A. Ballarin – Franco Angeli Editore (1^ edizione: 2006)
Conference	"Il Private Banking" - Milano, 27 Giugno 1995 - Roma, 4 Ottobre 1995
Title	Dalla Gestione dei Patrimoni Mobiliari al Private Banking
Authors	M.G. Filippini - EDS Italia S.p.A. - Milano
Published on	Atti del seminario
Conference	"Il Marketing dei prodotti assicurativi" - Milano, 30-31 Marzo 1992 promosso da Istituto di Ricerca Internazionale - Divisione Marketing & Comunicazione
Title	La soluzione informatica a supporto dei nuovi canali distributivi di prodotti assicurativi e finanziari
Authors	M.G. Filippini - Artificial Intelligence Software S.p.A. - Milano
Published on	Atti della conferenza
Title	PORTAFOGLIO: il consulente finanziario
Authors	M.G. Filippini, A. Vanzini
Published on	"Informazione Elettronica" Anno XIX - n° 12 – 1991
Title	Il Sistema Esperto PORTAFOGLIO
Authors	A. Chierici, G. Catellani, A. Mossini, M.G. Filippini
Published on	"Sistemi Esperti banca e finanza" a cura di F. Gardin, C. Rossignoli, S. Vaturi - Ed. Il Mulino 1991
Conference	Expert Systems '89, Londra 20-22 Settembre 1989
Title	PORTAFOGLIO: A Portfolio Advisor Application
Authors	A. Chierici, M.G. Filippini, M. Minati
Published on	Atti Expert Systems '89 - Cambridge University Press - Great Britain Co-editrice Atti Computational Intelligence '89 - North Holland
Conference	Convenzione Informatica Latina, Barcellona 12-17 Marzo 1989
Title	Using QPT to model and simulate physical systems in a qualitative way: a logic programming approach
Authors	S. Bandini, M. Bruschi, M.G. Filippini
Published on	Dipartimento di Scienze dell'Informazione - Università degli Studi di Milano Apparso su: Atti Conventio Informatica Latina (CIL89)
Conference	International Conference and Exhibition Computational Intelligence 1988 Università degli Studi di Milano, Italy, 26-30 September 1988
Title	An interpretation of QPT computational model according to logic programming
Authors	S. Bandini, M. Bruschi, M.G. Filippini, A. Molesini
Published on	Dipartimento di Scienze dell'Informazione - Università degli Studi di Milano Apparso su: Atti Computational Intelligence 1988 - North Holland
Title	Formazione, quando è in azienda diventa form'azione
Authors	Maria Grazia Filippini
Published on	Partners (Informazione e Formazione per il canale a valore) – Genn/Febb n.1 Pagina 97
Conference	Qualitative Physics 2nd Workshop - Paris, July 1988 Patrocinato da IBM France
Title	A logic programming approach to Qualitative Process Theory
Authors	S. Bandini, M. Bruschi, M.G. Filippini, A. Molesini
Published on	Dipartimento di Scienze dell'Informazione - Università degli Studi di Milano Apparso su: Atti 2nd Workshop of Naive Physics
Conference	GULP 1988 - Gruppo Ricercatori e Utenti di Logic Programming. Roma, 11-13 Maggio 1988
Title	Un approccio Prolog alla Fisica Naive: l'esempio dei processi qualitativi
Authors	S. Bandini, M. Bruschi, M.G. Filippini, A. Molesini
Published on	Dipartimento di Scienze dell'Informazione - Università degli Studi di Milano Apparso su: Atti del terzo Convegno Nazionale sulla Programmazione Logica a cura di Daniele Nardi

I authorize the treatment of my personal information according to the DLgs 196/2003

Place and Date Milan 23/03/2022

STUDIO PROFESSIONISTI

CONSULENZA AZIENDALE FINANZIARIA FISCALE LEGALE SOCIETARIA

GIANCARLO CANALI
ANTONIO CHERCHI
DIANA RIZZO
LUIGI TAGLIATI

ANTONIO LASAGNI
ALESSANDRO LEVONI
CARLO SGHEDONI
FEDERICO SOLMI

DIANA RIZZO

Nata a Bologna il 21/7/1959

Socio Fondatore dello Studio dei Professionisti, oggi S.T.P., composto dai Dottori Commercialisti Cherchi Antonio, Lasagni Antonio, Levoni Alessandro, Rizzo Diana, Sghedoni Carlo, Solmi Federico, Tagliati Luigi con sedi in Modena e Sassuolo (Mo).

STUDI

Maturità scientifica con votazione 57/60 presso Liceo Scientifico Tassoni di Modena

Laurea in economia e Commercio con votazione 110 con lode presso Università di Modena (luglio 1982)

Discreta conoscenza della lingua inglese.

ESPERIENZE PROFESSIONALI

E' iscritta all'Albo dei Dottori Commercialisti fin dal 1982, nonché Revisore Ufficiale dei Conti e Revisore Contabile (iscritta in sede di prima formazione dell'albo) e all'Albo dei Periti e dei Consulenti Tecnici d'ufficio.

Esercita la professione presso lo Studio Professionisti, del quale è socio fondatore.

Dopo aver maturato un'ampia esperienza nel campo della consulenza in materia di bilancio, fiscale, di consulenza d'impresa e di contrattualistica in genere, negli ultimi anni si è specializzata in consulenza strategica per aziende industriali, razionalizzazione e



ristrutturazioni di gruppi societari anche con passaggi generazionali, analisi ed effettuazione operazioni di M&A, nonché operazioni straordinarie in genere. Parallelamente ha assunto una particolare specializzazione nell'ambito dei controlli interni, gestione del rischio, tematiche ESG, Corporate Governance di società quotate. Nell'ambito dei Collegi assunti in società quotate ha partecipato ai lavori di tutti i comitati endoconsiliari raggiungendo una buona conoscenza delle attività di ognuno di essi.

Attualmente ricopre incarichi sindacali in società quotate e ordinarie, e più precisamente:

- Landi Renzo Spa: Sindaco Effettivo (quotata)
- T.A.S. SPA: Sindaco effettivo (quotata) – cesserà ad aprile 2022
- PLT WIND spa: Sindaco Effettivo
- Fin Firel Spa: Presidente del Collegio Sindacale
- LB Officine Meccaniche Spa: Sindaco effettivo

Ha ricoperto in passato incarichi di sindaco e revisore, tra le altre, nelle seguenti società: Sindaco effettivo di Bper Banca Spa (quotata), Presidente del Collegio Sindacale di Reno de Medici Spa (quotata), Sindaco effettivo di Carimonte Holding S.p.A. , Sindaco effettivo di Kerakoll S.p.A., Gruppo Ceramiche Speranza S.p.A. e diverse società del Gruppo Florim e del gruppo Grandi Salumifici Italiani.

Modena, li 09/03/2022

STUDIO PROFESSIONISTI

CONSULENZA AZIENDALE FINANZIARIA FISCALE LEGALE SOCIETARIA

GIANCARLO CANALI
ANTONIO CHERCHI
DIANA RIZZO
LUIGI TAGLIATI

ANTONIO LASAGNI
ALESSANDRO LEVONI
CARLO SGHEDONI
FEDERICO SOLMI

DIANA RIZZO

Born in Bologna on 21/7/1959

Partner Founder of Studio dei Professionisti, today S.T.P., composed by Certified Accountants and Auditors Mr. Cherchi Antonio, Mr. Lasagni Antonio, Mr. Levoni Alessandro, Ms. Rizzo Diana, Mr. Sghedoni Carlo, Mr. Solmi Federico, Mr. Tagliati Luigi with offices in Modena and Sassuolo (Mo).

STUDIES

High school scientific sciences score 57/60 at the Liceo Scientifico Tassoni di Modena Degree in Economy and Commerce with score 110 cum laude at the University of Modena (July 1982)

Discrete knowledge of the English language.

PROFESSIONAL EXPERIENCES

Registered at the Italian certified accountants and auditors registry since 1982, Statutory Auditor and Chartered Accountant (registered since the first formation of the auditor registry) and to the registry of the Court experts.

Works at Studio Professionisti as Partner founder.

After an experience as consultant for company's financial statements, tax issues, general company's consultancy and contracts, in the last few years she has specialized in strategic



consultancy per industrial companies, rationalization and restructuring of industrial groups, organization of family generation transition, analysis and consultancy within M&A operations and other company's strategic and extraordinary operations.

Lately she has specialized in internal auditing, risk management, ESG related issues, Corporate Governance of listed companies

Within the Board of Auditor committee of listed companies she has participated to the works of all special internal committees acquiring a good knowledge of each of them.

Presently she is Statutory Auditor in various listed companies and more specifically:

- Landi Renzo Spa : : Statutory Auditor (Listed)
- T.A.S. SPA: Statutory Auditor (Listed) – expiry April 2022
- PLT WIND spa: Statutory Auditor
- Fin Firel Spa: President of the Statutory Auditor
- LB Officine Meccaniche Spa: Statutory Auditor

She has been in the past Statutory Auditor and Sole Auditor in the following companies: Statutory Auditor in Bper Banca Spa (Listed), Chairman of Statutory Auditors in Reno de Medici Spa (Listed), Statutory Auditors in Carimonte Holding S.p.A., Kerakoll S.p.A., Gruppo Ceramiche Speranza S.p.A. and member of Statutory Auditors of various companies of the Florim Group and Grandi Salumifci Italiani Group.

Modena, on 09/03/2022

GIULIA DE MARTINO

Data di nascita: 2 giugno 1978
Studio:
Telefoni:
Email:

ESPERIENZA ACCADEMICA

- 2019-2022 **Università degli Studi di Roma Tre – Roma, Italia**
Professore a contratto di insegnamento “*Economia aziendale ambientale e impresa sostenibile*” e Titolare di contratto integrativo di insegnamento presso la cattedra di “*Contabilità e bilancio corso avanzato*”
- 2011-2018 **Luiss Guido Carli, Facoltà di Economia – Roma, Italia**
Titolare di contratto integrativo di insegnamento presso la cattedra di “*Principi contabili internazionali*” e Cultrice della materia presso la cattedra di “*Contabilità e bilancio*”, e la cattedra di “*Principi Contabili Internazionali*”
- 2005-2010 **Luiss Guido Carli, Facoltà di Economia – Roma, Italia**
Titolare di un contributo per attività di ricerca e studio nell’ambito dell’insegnamento di “*Ragioneria Generale ed Applicata*”

ESPERIENZA PROFESSIONALE

- 2002-oggi **Dottore Commercialista e Revisore Legale (n. iscrizione: 139123; G.U. 03.02.06, n.9, 4° serie speciale)**
- Attività di consulenza aziendale in ambito economico-finanziario per aziende private e pubbliche, con particolare riguardo a:
 - aspetti societari e finanziari di operazioni ordinarie e straordinarie (e.g. trasformazioni, fusioni, scissioni, conferimenti, aumenti di capitale, prestiti obbligazionari);
 - valutazioni d’azienda;
 - piani industriali;
 - piani di ristrutturazione (sia advisory sia attestazione);
 - pareri contabili;
 - modelli organizzativi ex D.Lgs. 231/2001.
 - Riveste la carica di componente di organi di diverse società ed enti anche di natura finanziaria (consiglio d’amministrazione, collegio sindacale, organismo di vigilanza ex D.Lgs. 231/2001). Cfr. Tabella a pagina 3.
 - Attività di consulente tecnico di parte in procedimenti civili (ordinari e arbitrali, questi ultimi anche internazionali) e penali.

STUDI

- 2007-2011 **Luiss Guido Carli, Facoltà di Economia – Roma, Italia**
Assegno di ricerca quadriennale in Economia Aziendale presso l’Università LUISS nell’ambito del progetto “*I processi di convergenza dei principi contabili, con particolare riferimento alla “roadmap of convergence tra il FASB e lo IASB*”
- 2004-2007 **Università di Roma Tre, Facoltà di Economia – Roma, Italia**
Dottorato in Economia Aziendale
- 2001 **Luiss Guido Carli, Facoltà di Economia – Roma, Italia**
Laurea in Economia e Commercio, votazione di 110 e lode.
- 1996 **Liceo Ginnasio Mameli – Roma, Italia**

Diploma di Maturità Classica, votazione di 60/60.

PUBBLICAZIONI

- Dicembre 2011 *"Considerations on the subject of lease accounting"*, in *Advances in Accounting, incorporating Advances in International Accounting*, Elsevier, 27 (2011), pp. 355-365.
- Aprile 2011: *"La nozione di Fair value in base all'ED Fair Value Measurement: problematiche applicative ed interpretative"*, *Rivista italiana di Ragioneria ed Economia aziendale*, n. 3 e 4, Rirea.
- Luglio 2009 Paper *"Riflessioni in tema di leasing"*, Luiss.
- Luglio 2008 *"Le aggregazioni aziendali tra l'IFRS 3 e l'IFRS 3 revised"*, *Rivista italiana di Ragioneria ed Economia aziendale*, Rirea.

LINGUE

Italiano (madrelingua), inglese (fluente), francese (scolastico)



CONSIGLI DI AMMINISTRAZIONE (MARZO 2022)

Società/Ente	Carica
– INPS Servizi SpA	Consigliere di amministrazione

COLLEGI SINDACALI (MARZO 2022)

Società/Ente	Carica
– Saipem SpA*	Effettivo
– Versalis SpA (Gruppo Eni)	Presidente
– e-geos SpA (Gruppo Leonardo)	Effettivo
– Eni Trading & Shipping SpA (Gruppo Eni)	Effettivo
– Floaters SpA (Gruppo Eni)	Effettivo
– Eni Trade & Biofuels SpA (Gruppo Eni)	Effettivo
– Agi SpA (Gruppo Eni)	Effettivo
– Novasim SpA in Liquidazione	Presidente
– Autostrade per l'Italia SpA	Effettivo
– Società Italiana Traforo del Monte Bianco SpA	Effettivo
– International Energy Services SpA	Effettivo
– Banca Widiba SpA	Presidente
– Secosvim SpA (Gruppo Avio)	Effettivo
– Servizi Colleferro ScpA (Gruppo Avio)	Effettivo
- Fondazione MEDOR (Gruppo Leonardo)	Membro del Collegio dei Revisori
- Ente Ecclesiastico - Ospedale Gen. Reg. Miulli	Membro del Collegio dei Revisori

* Società quotata presso la Borsa di Milano

COMMISSARIO LIQUIDATORE E COMITATO DI SORVEGLIANZA SU NOMINA BANCA D'ITALIA E MISE (MARZO 2022)

Società/Ente	Carica
– Advam Partners Sgr SpA in l.c.a.	Commissario Liquidatore
– Credito Cooperativo Interprovinciale Veneto in l.c.a.	Componente
– Valore Italia Holding di Partecipazioni SpA	Componente
– Independent Private Bankers Sim SpA	Componente
- Fondo Immobiliare chiuso Il Vignola in liquidazione di Polis SGR SpA	Liquidatore giudiziale

- Gruppo Condotte in AS

Componente

GIULIA DE MARTINO

Data di nascita: June 2,1978
Studio:
Telefoni:
Email:

ACADEMIC EXPERIENCE

2019-2022 **Università degli Studi di Roma Tre – Roma, Italia**
Professor on contract “*Economia aziendale ambientale e impresa sostenibile*” and “*Contabilità e bilancio corso avanzato*”

2011-2018 **Luiss Guido Carli, Facoltà di Economia – Roma, Italia**
Professor “*Principi contabili internazionali*” and lecturer “*Contabilità e bilancio*”, and “*Principi Contabili Internazionali*”

2005-2010 **Luiss University, Department of Business administration – Rome, Italy**
Research assistant of Business Administration

PROFESSIONAL EXPERIENCE

2002-present Business Advisor, Certified Public Accountant and Auditor (**n. iscrizione: 139123; G.U. 03.02.06, n.9, 4° serie speciale**)

- Advisor for both public and private companies on strategic, organizational and financial aspects:
 - M&A advisory (including mergers, acquisitions, divestitures, spin-offs, carve-outs, liquidations, capital increases, bond issues, fairness opinions);
 - corporate valuations;
 - strategic plans;
 - business and debt restructuring;
 - accounting opinions;
 - performance measurement and control systems;
 - organizational models pursuant to legislative decree 231 of 2001;
 - project financing.
- Technical expert of civil and criminal courts and in arbitrations (both national and international). Technical expert at the Court of Rome, Italy.
- Statutory auditor in several profit and nonprofit organizations.

EDUCATION

November 2007 Postdoctoral research in Business Administration at Luiss Guido Carli in the project “IFRS Convergence: the roadmap of convergence between FASB and IASB”

2003 Dottorato di Ricerca (Ph.D. equivalent) in Business Administration.
Roma Tre University, Business School – Rome, Italy
Laurea in Economia e Commercio (B.A. equivalent), summa cum laude.

1996 **Liceo Ginnasio Mameli – Rome, Italy**
Diploma di Maturità Classica (Baccalaureate equivalent). Graduated with a final grade of 60/60.

PUBLICATIONS

December 2011	<i>"Considerations on the subject of lease accounting", in Advances in Accounting, incorporating Advances in International Accounting, Elsevier, 27 (2011), pp. 355-365.</i>
April 2011:	<i>"La nozione di Fair value in base all'ED Fair Value Measurement: problematiche applicative ed interpretative", Rivista italiana di Ragioneria ed Economia aziendale, n. 3 e 4, Rirea</i>
July 2009	<i>"Reflections on lease accounting", Luiss papers.</i>
July 2008	<i>"Le aggregazioni aziendali tra l'IFRS 3 e l'IFRS 3 revised", Rivista italiana di Ragioneria ed Economia aziendale", Rirea.</i>

LANGUAGES

Italian (native), English (fluent), French (conversational)



BOARD OF DIRECTORS (MARCH 2022)

Company	Post
– INPS Servizi SpA	Board of directors

BOARD OF STATUTORY AUDITORS (MARCH 2022)

Company	Post
– Saipem SpA*	Standing auditor
– Versalis SpA (Eni Group)	Chairman
– e-geos SpA (Leonardo Group)	Standing auditor
– Eni Trading & Shipping SpA (Eni Group)	Standing auditor
– Eni Trade & Biofuels SpA (Eni Group)	Standing auditor
– Floaters SpA (Eni Group)	Standing auditor
– Agi SpA (Eni Group)	Standing auditor
– Novasim SpA in Liquidazione	Chairman
– Autostrade per l'Italia SpA	Standing auditor
– Società Italiana Traforo del Monte Bianco SpA	Standing auditor
– International Energy Services SpA	Standing auditor
– Banca Widiba SpA	Chairman
– Secosvim SpA (Gruppo Avio)	Standing auditor
– Servizi Colleferro ScpA (Gruppo Avio)	Standing auditor
– Fondazione MEDOR (Gruppo Leonardo)	Standing auditor
– Ente Ecclesiastico - Ospedale Gen. Reg. Miulli	Standing auditor

*Listed on the Milan Stock Exchange

LIQUIDATOR AND SURVEILLANCE COMMITTEE - BANCA D'ITALIA AND MISE (MARCH 2022)

Company	Post
– Advam Partners Sgr SpA in LCA	Liquidator
– Credito Cooperativo Interprovinciale Veneto in l.c.a.	Component
– Valore Italia Holding di Partecipazioni SpA	Component
– Independent Private Bankers Sim SpA	Component
– Fondo Immobiliare chiuso Il Vignola di Polis SGR SpA	Liquidator

