

# Comitato dei Gestori

Comunicato stampa

## **INDUSTRIE CHIMICHE FORESTALI: ELETTO CANDIDATO PROPOSTO DA SGR E INVESTITORI ISTITUZIONALI QUALE COMPONENTE DEL CONSIGLIO DI AMMINISTRAZIONE**

Il coordinatore del Comitato dei gestori, dott. Alberto Zorzi, comunica che oggi, nel corso dell'**assemblea dei soci di Industrie Chimiche Forestali**, la lista presentata da Algebris Investments, Anima SGR, Arca Fondi SGR, BancoPosta Fondi SGR, Mediolanum Gestione Fondi SGR, ha ricevuto, **per il consiglio di amministrazione**, circa 518.436 voti ovvero circa il 18% dei voti espressi in assemblea, pari a circa l'8% del totale del capitale sociale, per cui risulta eletto:

- nel consiglio di amministrazione:

**1. Roberto Rettani**

In allegato il *curriculum* dell'eletto.

Milano, 28 aprile 2026

Segreteria del Comitato dei gestori  
02.36.165.174  
segreteria@comitatogestori.it

# ROBERTO RETTANI

## DATI PERSONALI

---

- Stato civile: coniugato, due figli
- Nazionalità: italiana
- Data di nascita: 16.2.1953
- Luogo di nascita: Milano

## ESPERIENZE DI LAVORO

---

2009-2019 Libera attività professionale Milano

- Senior Advisor e consulente per aziende e primarie banche d'investimento e fondi di private equity sia in processi di acquisizione-cessione di aziende in Italia ed all'estero che nel presidio di investimenti già effettuati.

2005 – 2008 Bracco Imaging S.p.A. Milano  
*Amministratore Delegato e C.E.O.*

- Bracco Imaging ha un fatturato di ca. 650 ML€, conta ca. 1400 dipendenti ed opera in tutto il mondo. E' co-leader mondiale nel settore dei mezzi di contrasto per imaging diagnostico con ca. il 50% del proprio fatturato negli USA;
- Primo A.D. esterno alla famiglia Bracco;
- Definita missione e piano strategico quinquennale con nuovo posizionamento e piano di recupero d'efficienza;
- Gestita ristrutturazione con chiusura di una fabbrica e di un centro R&D (riduzione organico di ca. 400 persone);
- Aumentati fortemente i volumi di vendita (ca. + 50% nel periodo 2006-08) e le quote di mercato in tutte le aree (dal 29% al 35% per il segmento principale);
- Redditività (EBITDA) passata del 20% al 25% (a cambi correnti) ed in un contesto di continua erosione dei prezzi;
- Stabilita presenza diretta nei principali paesi europei, con proprie organizzazioni.
- Effettuata un'importante acquisizione negli USA;
- Condotto per 12 mesi il processo di preparazione alla quotazione di borsa, sospeso (2/2008), ad attività completate, a seguito della situazione dei mercati borsistici;

1999 – 2005 Zambon Group S.p.A. Milano  
*Amministratore Delegato e C.E.O.*

- Il gruppo Zambon ha un fatturato di ca. 500 ML€, conta ca. 2300 dipendenti ed opera in 16 Paesi;
- L'80% circa del giro d'affari è nell'ambito delle specialità farmaceutiche

mentre la rimanenza nell'area della chimica farmaceutica;

- Gestito il passaggio dalla gestione operativa dell'azionista di maggioranza ad una struttura manageriale professionale;
- Realizzato l'ingresso in Cina ed in India;
- Perseguiti spinti recuperi di efficienza che hanno consentito di minimizzare l'impatto delle riduzioni di prezzo imposte dalle autorità governative un quasi tutti i Paesi.

1995 – 1999 Antibioticos S.p.A.

Milano-Madrid

*Amministratore Delegato e C.E.O.*

- Antibioticos aveva un fatturato di circa 700 MLD Lit, contava ca. 2000 dipendenti e stabilimenti e centri R&S in Italia, Spagna e Cina. Antibioticos operando nel settore delle materie prime farmaceutiche
- Avviato un profondo programma di rinnovamento portafoglio prodotti ed innovazione tecnologica attraverso importanti collaborazioni con istituti di R&S esterni internazionali
- Rilanciata una linea di business, con recupero efficienza e sviluppo volumi (+ 50% in due anni) passando da un risultato netto negativo ad uno positivo
- Integrata la società spagnola e quella italiana in un'unica più snella struttura, con eliminazione di strutture centrali e forti riduzioni di costi
- Costituite due j.v. maggioritarie in Cina, costruito uno stabilimento, avviata la realizzazione del secondo stabilimento

1994-1995 Montedison S.p.A.

Milano

*Group Director Planning & Strategy*

- Dopo la crisi del 1993 del Gruppo Ferruzzi Montedison, chiamato proporre la definizione della strategia del gruppo nel settore chimico
- Completata la negoziazione con il gruppo Royal Dutch Shell per la costituzione della j.v. 50/50 Montell nel polipropilene

1988-1994 Himont Italia S.p.A.

Milano

*Amministratore Delegato*

- Himont Italia, consociata italiana del gruppo Himont, aveva ca. 700 MLD Lit di fatturato e 1800 dipendenti, operando nel settore del polipropilene
- Spinta l'attività di marketing verso il cliente ed il settore applicativo abbandonando la pura vendita tipica del settore petrolchimico. Raggiunti contratti quadro di collaborazione pluriennale con alcuni importanti clienti
- Riorganizzata l'attività, allineando la società agli obiettivi e stile gestionale della casa madre americana
- Introdotti sistemi di gestione Qualità Totale e relative certificazioni (tra le prime in Italia)

1987-1988 Montedison S.p.A.

Milano

*Membro dello Staff del Comitato di Direzione*

- Sviluppato e realizzati diversi progetti di diversa natura per conto del

Presidente e/o degli Amministratori Delegati di Montedison S.p.A.

- Riorganizzata la presenza del gruppo in Nord America
- Realizzata la cessione di alcune attività non strategiche

1983-1987 Himont Incorporated Wilmington (U.S.A.)

*Direttore Finanziario*

- Himont nacque come j.v. 50/50 tra Montedison e l'americana Hercules Inc. nel 1983
- Impostata e realizzata, partendo da zero, tutta la strumentazione di gestione e la negoziazione di linee di credito a breve ed a m/l termine per supportare il pesante programma investimenti della società americana
- Seguita la quotazione della società al New York Stock Exchange
- Coordinata tutta la gestione finanziaria del gruppo Himont (USA, Canada, Belgio, Italia)

1982-1983 Montedison S.p.A. Milano

*Responsabile Reporting di Gruppo*

- Rinnovato il sistema di reporting gestionale, automatizzandolo ed adeguandolo alla mutata struttura e politica del gruppo
- Decentrato presso le società operative varie attività di natura contabile e procedurale precedentemente gestite centralmente

1980-1981 Montedison S.p.A. Milano

*Business Analyst*

- Analista economico finanziario per l'attività petrolifera e petrolchimica del gruppo

1978 Ge.Da. S.p.A. Milano

*Software Junior Consultant*

## STUDI

---

1979-1980 Università "L. Bocconi" Milano

*Master in Business Administration*

A. A. 1977-78 Università Statale di Milano Milano

*Laurea in Chimica Industriale*

- Tesi di laurea sperimentale in catalisi chimica metallo-organica

1971 Liceo Scientifico "Leonardo da Vinci" Milano

*Maturità Scientifica*

## LINGUE STRANIERE

---

Inglese: molto fluente, scritto e parlato

Francese: buono, scritto e parlato

Spagnolo: buono, scritto e parlato

## ASSOCIAZIONI E CARICHE SOCIALI

---

Assoplast (Associazione Nazionale Produttori Materie Plastiche)  
*Presidente dal 1990 al 1993*

Federchimica (Federazione Nazionale Industrie Chimiche)  
*Vicepresidente fino al 1999, Tesoriere dal 2000 al 2003, nuovamente  
Vicepresidente con delega ai rapporti sindacali dal 2006 al 2009. Membro di  
Giunta, del Consiglio Direttivo e del Comitato di Presidenza*

Assolombarda  
*Presidente del gruppo Chimici, Membro di Giunta.*

Fondazione Carlo Erba  
*Presidente (fino al 2024)  
VicePresidente (dal 2025)*

A.I.D.I.C. (associazione Italiana di Ingegneria Chimica)  
*Presidente dal 2006 al 2008*

I.C.F.: *Membro del Consigli di Amministrazione (in carica)*

Aliko Scientific: *Membro del Consiglio di Amministrazione (in carica)*

*Già membro di Consigli di Amministrazione in altre società.*

Dicembre 2025