

Comitato dei Gestori

Comunicato stampa

UNIEURO: ELETTI CANDIDATI PROPOSTI DA SGR E INVESTITORI ISTITUZIONALI QUALI COMPONENTI DEL CONSIGLIO DI AMMINISTRAZIONE E DEL COLLEGIO SINDACALE

Il coordinatore del Comitato dei gestori, dott. Emilio Franco, comunica che quest'oggi, nel corso dell'**assemblea dei soci di Unieuro**, le liste depositate da Amundi Asset Management SGR, Anima SGR, Arca Fondi SGR, Bancoposta Fondi SGR, Eurizon Capital SGR, Eurizon Capital SA, Mediobanca SGR, Mediolanum Gestione Fondi SGR e Mediolanum International Funds Limited hanno ricevuto, **per il consiglio di amministrazione**, circa 2.832.256 voti ovvero circa il 28% dei voti espressi in assemblea, pari a oltre il 13% del capitale sociale, e per il **collegio sindacale**, circa 2.832.256 voti ovvero circa il 28% dei voti espressi in assemblea, pari a oltre il 13% del capitale sociale, per cui risultano eletti:

- nel consiglio di amministrazione:

- 1. Pietro Caliceti**
- 2. Laura Cavatorta**
- 3. Alessandra Bucci**
- 4. Daniele Pelli**

- nel collegio sindacale:

Presidente del collegio sindacale

- 1. Giuseppina Manzo**

Sindaco supplente

- 1. Davide Barbieri**

In allegato i *curricula* degli eletti.

Milano, 21 giugno 2022

Segreteria del Comitato dei gestori
02.36.165.174



Pietro Caliceti

PARTNER

MILANO»

Corporate | Mergers & Acquisitions | Litigation | International Arbitration & Litigation | Capital Markets | Banking & Financial Services

Pietro Caliceti è specializzato in diritto societario ed M&A. Tra i suoi clienti figurano banche, fondi di *private equity* e altre istituzioni finanziarie. La sua vasta esperienza internazionale comprende negoziazioni negli Stati Uniti, Cina, India, Hong Kong, Inghilterra, Guernsey, Lussemburgo, Germania, Francia, Austria, Spagna, Grecia, Polonia, Lituania, Slovacchia, Israele e Libia. Prima di Greenberg Traurig, Pietro è stato socio fondatore di uno dei più importanti studi italiani e ha poi fondato il suo studio legale prima di entrare nello Studio Santa Maria Studio Legale Associato.

Esperienza

Operazioni più rappresentative

- Ha assistito Credito Italiano nella fusione che ha dato vita a UniCredit, la più grande banca italiana.
- Ha assistito UniCredit nell'acquisizione di Bank Pekao in Polonia.
- Ha assistito il Gruppo Riva nel negoziato per l'acquisizione di Corporacion Siderurgica Integral (Spagna).
- Ha assistito il Gruppo Riva nella cessione delle attività indiane di Ilva Laminati Piani SpA a Mitsui.
- Ha assistito il Gruppo Riva nella cessione delle attività greche di Ilva Laminati Piani SpA a Sidma SA.
- Ha assistito UniCredit nell'acquisizione di Cassa di Risparmio di Trento e Rovereto.
- Ha assistito UniCredit nell'acquisizione di Cassa di Risparmio di Trieste.
- Ha assistito UniCredit nell'acquisizione di Pol'no Banka (Repubblica Slovacca).
- Ha assistito UniCredit nella vendita di ICCRI (Istituto Centrale delle Casse di Risparmio Italiane).
- Ha assistito UniCredit nella vendita della sua partecipazione in FONSPA a Morgan Stanley.
- Ha assistito Torno Internazionale nel negoziato per l'acquisizione di Fiat Engineering.
- Ha assistito UniCredit nell'acquisizione di Pioneer Asset Management.
- Ha assistito UniCredit nell'acquisizione di Eurogen (all'epoca la più grande società elettrica italiana dopo Enel) attraverso il consorzio Edipower.

- Ha assistito UniCredit nell'acquisizione di una partecipazione in Olimpia (all'epoca la holding di controllo di Olivetti, Telecom Italia, TIM e Seat Pagine Gialle).
- Ha assistito UniCredit nell'investimento in Charme, fondo di investimento promosso dal Dott. Luca di Montezemolo.
- Ha assistito UniCredit nell'investimento in Suala, fondo di investimento promosso da Ana Maria Botin.
- Ha assistito Bridas, uno dei maggiori operatori del Sud America nel settore del gas, nel negoziato per la vendita delle sue operazioni italiane a British Petroleum.
- Ha assistito Pioneer Asset Management nel negoziato con quattro banche cinesi per la costituzione di una joint venture nel settore dell'asset management in Cina.
- Ha assistito Pioneer Asset Management nel negoziato per l'acquisizione delle attività di asset management di Bank Hapoalim in Israele.
- Ha assistito Pioneer Asset Management nella costituzione di una joint venture in India con Bank of Baroda.
- Ha assistito il Gruppo Pirelli in vari investimenti in società operanti nel settore delle energie rinnovabili.
- Ha assistito il Gruppo Pirelli nella costituzione di un fondo chiuso riservato dedicato a investimenti nel settore delle energie rinnovabili.
- Ha assistito il Gruppo Pirelli nella cessione a GWM del proprio business delle energie rinnovabili.
- Ha assistito IVS, la target company della prima business combination di una SPAC in Italia.
- Ha assistito Aedes SpA nella cessione di una società immobiliare a Shangri-La Hotels Europe.
- Ha assistito vari fondi di private equity, italiani ed esteri, in numerose operazioni di vendita e acquisizione.
- Ha assistito Golden Agri Resources, uno dei più grandi produttori di olio di palma al mondo, nella costituzione di varie joint venture con operatori italiani nel settore delle energie rinnovabili.
- Ha assistito Enerco Distribuzione nel negoziato con il governo libico post Gheddafi per un appalto finalizzato alla gasificazione del distretto di Tripoli.
- Ha assistito Dorotheum, la più antica casa d'aste del mondo, nell'acquisizione dell'attività di credito su pegno italiano di UniCredit.
- Ha assistito Dorotheum, la più antica casa d'aste del mondo, nell'acquisizione dell'attività di credito su pegno italiano di Credito Valtellinese.
- Ha assistito Black Dragon Capital nell'acquisizione di Grass Valley, azienda leader mondiale nella tecnologia di soluzioni avanzate per trasmissioni e media, con attività in oltre 20 diversi Paesi.
- Ha assistito un team di top manager nella costituzione di Plenifer, una boutique di asset management in joint venture col Gruppo Generali.

Alcune delle operazioni di cui sopra sono state seguite dal sig. Caliceti prima della sua ingresso in Greenberg Traurig Santa Maria, affiliata di Greenberg Traurig, P.A. e Greenberg Traurig, LLP.

Precedente percorso lavorativo

- Studio Caliceti, fondatore, 2002-2014
- NCTM, socio fondatore, 2000-2002
- Negri-Clementi, 1995-2000 (socio dal 1998)
- Ughi e Nunziante, 1994-1995



Riconoscimenti e Cariche Sociali

Riconoscimenti

- *Best Lawyers in Italy*: segnalato, su indicazione della comunità legale italiana, come uno dei migliori avvocati italiani di diritto societario
- *Chambers and Partners - The World Leading Lawyers*: segnalato come uno dei migliori avvocati italiani nel settore del M&A

Cariche Sociali

Cariche Attuali

- Unieuro SpA (leader in Italia nell'elettronica di consumo ed elettrodomestici): Consigliere di Amministrazione Indipendente designato da Assogestioni (Associazione Italiana Investitori Istituzionali), 2019-presente
- Custodia Valore SpA: Consigliere di Amministrazione, 2018-presente

Cariche Pregresse

- Torre SGR SpA: Consigliere di Amministrazione, 2019-2019
- Pioneer Investments SGR SpA: Sindaco Effettivo, 2015-2017
- Italcementi SpA: Consigliere di Amministrazione e *Lead Independent Director* designato da Assogestioni (Associazione Italiana Investitori Istituzionali), 2016-2016
- Gruppo Partecipazioni Industriali SpA (Holding del Gruppo Pirelli): Consigliere di Amministrazione, 2013-2013
- Pioneer Global Asset Management SpA: Segretario del Consiglio di Amministrazione, 2000-2008
- FIDIA – Fondo Interbancario D'Investimento Azionario SGR SpA: Consigliere di Amministrazione, 2003-2008
- Baldini Castoldi Dalai Editore SpA: Consigliere di Amministrazione, 2003-2007
- Aurora Private Equity Management SA: Consigliere di Amministrazione, 2003-2004

Formazione e Titoli

Laurea e studi post laurea

- Laurea a pieni voti, Università di Milano, 1989
- Scuola di Notariato di Napoli, 1989-1990
- Scuola di Notariato di Milano, 1991-1992
- Università di Parma, Assistente di Diritto Privato, 1992-1997

Abilitazioni

- Italia (abilitato al patrocinio in Corte di Cassazione e avanti le Giurisdizioni Superiori)

Lingue

- Italiano, Lingua Madre
- Inglese, Proficiency



- Università di Pavia, Assistente di Diritto Privato, 1998-2001
- Francese, Fluente
- Tedesco, Scolastico

Pubblicazioni

- Piccoli azionisti nel labirinto di Escher (*Arch. civ.*, 1991, p. 269 ss.)
- Società di persone: l'ingresso degli incapaci (*Dir. fam. pers.*, 1992, p. 269 ss.)
- Patto di opzione e meccanismi pubblicitari (*Riv. dir. civ.*, 1992, I, p. 283 ss.)
- Clausole di prelazione, patti parasociali, contratto a favore di terzi (*Giust. civ.*, 1992, I, p. 3190 ss.)
- Contratto e negozio nella stipulazione a favore di terzi (monografia, Cedam, Padova, 1994)
- Considerazioni inattuali in tema di comitati (monografia, Giuffrè, Milano, 1994)
- Casi e questioni di diritto privato (a cura del Prof. Mario Bessone) – II. Successioni e donazioni (con contributi dei Proff. G. Bonilini, M. Costanza, A. Masi, A. Palazzo, M.R. Spallarossa) (Giuffrè, Milano, 1995)
- Teoria e prassi delle privatizzazioni in Italia (*Contr. Impr.*, 1995, p. 731 ss.)
- Brevi note in tema di “patronage” (*Giust. civ.*, 1996, I, p. 3011 ss.)
- Spunti critici in tema di eccesso di potere di amministratori di società di persone (*Giust. civ.*, 1998, I, p. 214 ss.)
- Il progettista e le sue responsabilità, in *L'Appalto privato*, a cura della Prof. Maria Costanza, Utet, Torino, 2000
- Tecniche di *private equity* (coautore), Egea, 2002
- Vecchie e nuove questioni in tema di fondi comuni d'investimento (*Riv. dir. civ.*, 2012, II, p. 219 ss.)
- Il sistema delle deleghe di funzioni gestorie (coautore), Egea, 2013

J



Pietro Caliceti

PARTNER

MILAN

Corporate | Mergers & Acquisitions | Litigation | International Arbitration & Litigation | Capital Markets | Banking & Financial Services

Pietro Caliceti is a negotiator and litigator on corporate and M&A matters. His clients include banks, private equity funds, and other financial institutions. His broad international experience includes negotiations in the United States, China, India, Hong Kong, England, Guernsey, Luxembourg, Germany, France, Austria, Spain, Greece, Poland, Lithuania, Slovakia, Israel, and Libya. Prior to Greenberg Traurig, Pietro was a founding partner of one of the biggest firms in Italy and later ran his own firm before joining Studio Santa Maria Legale.

Experience

Most Representative Matters

- Advised Credito Italiano in the merger that created UniCredit, Italy's biggest bank.
- Advised UniCredit in the acquisition of Bank Pekao in Poland.
- Advised the Riva Group in the negotiation for the acquisition of Corporacion Siderurgica Integral (Spain).
- Advised the Riva Group in the sale of the Indian business of Ilva Laminati Piani to Mitsui.
- Advised the Riva Group in the sale of the Greek business of Ilva Laminati Piani to Sidma SA.
- Advised UniCredit in the acquisition of Cassa di Risparmio di Trento e Rovereto.
- Advised UniCredit in the acquisition of Cassa di Risparmio di Trieste.
- Advised UniCredit in the acquisition of Pol'no Banka (Slovak Republic).
- Advised UniCredit in the sale of ICCRI (Istituto Centrale delle Casse di Risparmio Italiane).
- Advised UniCredit in the sale of its participation in FONSPA (Credito Fondiario e Industriale S.p.A.) to Morgan Stanley.
- Advised Torno Internazionale in the negotiation for the tentative acquisition of Fiat Engineering.
- Advised UniCredit in the acquisition of Pioneer Asset Management in the US.

- Advised UniCredit in the acquisition of Eurogen (at that time the biggest Italian electric company after Enel) through the consortium Edipower
- Advised UniCredit in the acquisition of a stake in Olimpia, the controlling shareholder of Olivetti and, indirectly, of Telecom Italia, Telecom Italia Mobile (TIM), and Seat Pagine Gialle
- Advised UniCredit in its investment in Charme, a private equity fund sponsored by Mr Luca di Montezemolo.
- Advised UniCredit in its investment in Suala, a private equity fund sponsored by Ms Ana Maria Botin.
- Advised Bridas, one of Argentina's and South America's most important players in the gas industry, in the negotiation for the sale of its energy business in Italy to British Petroleum.
- Advised Pioneer Asset Management in the negotiations with four Chinese banks aimed at setting up an asset management joint venture in China.
- Advised Pioneer Asset Management in the negotiation for the acquisition of the asset management business of Bank Hapoalim in Israel.
- Advised Pioneer Asset Management in the setting up of a joint venture in India with Bank of Baroda.
- Advised Pirelli Ambiente in various investment in companies operating in the renewable energy business.
- Advised Pirelli Ambiente in the setting up of a closed-end fund dedicated to renewable energies.
- Advised Pirelli Ambiente in the sale of its renewable energy business to GWM.
- Advised IVS, the target company of the first SPAC business combination in Italy.
- Advised Aedes SpA in the sale of a real estate company to Shangri-La Hotels Europe.
- Advised various private equity funds in sale and acquisition deals.
- Advised Golden Agri Resources, one of the largest palm oil plantation companies in the world, in the setting up of various joint ventures with Italian companies in the field of renewable energies.
- Advised Enerco Distribuzione in the negotiation with the Libyan Government for the award of a contract to set up a gas distribution system in the Tripoli area.
- Advised Dorotheum, the world's oldest auction house, in the acquisition of the pawnbroker business of UniCredit.
- Advised Dorotheum, the world's oldest auction house, in the acquisition of the pawnbroker business of Credito Valtellinese.
- Advised Black Dragon Capital in the acquisition of Grass Valley, a leading technology supplier of advanced broadcast and media solutions
- Advised a group of top managers in the setting up of a joint venture with the Generali Group to form Plenisher, a boutique asset management company.

Certain of the above representations were handled by Mr. Caliceti prior to his joining Greenberg Traurig Santa Maria, an affiliate of Greenberg Traurig, P.A. and Greenberg Traurig, LLP.

Previous Experience

- Studio Caliceti, founder, 2002-2014
- NCTM, founding partner, 2000-2002
- Negri-Clementi, 1995-2000 (partner from 1998)
- Ughi e Nunziante, 1994-1995



Recognition & Leadership

Awards & Accolades

- Mentioned in *Chambers - The World Leading Lawyers* as one of the leading individuals in Italy in M&A
- Mentioned in *Best Lawyers* – upon indication by peers – as one of the best Italian corporate lawyers

Corporate Offices

Present Offices

- Independent Director, Board of Directors, Unieuro - Italy's leading consumer electronics and household appliances (designated by Assogestioni, Italy's association of Institutional Investors), 2019 - present.
- Member, Board of Directors, Custodia Valore SpA, 2018 - present.

Past Offices

- Member, Board of Directors, Torre SGR SpA, 2019-2019
- Statutory Auditor, Pioneer Investments, 2015-2017
- Lead Independent Director, Italcementi Group (designated by Assogestioni, Italy's association of Institutional Investors), 2016
- Member, Board of Directors, Gruppo Partecipazioni Industriali SpA (Parent Company of the Pirelli Group), 2013
- Company Secretary, Pioneer Global Asset Management S.P.A., 2000-2008
- Member, Board of Directors, FIDIA – Fondo Interbancario D'Investimento Azionario SGR SpA, 2003-2008
- Member, Board of Directors, Baldini Castoldi Dalai Editore S.p.A., 2003-2007
- Member, Board of Directors, Aurora Private Equity Management S.A., 2003-2004

Credentials

Education

- J.D., full honors, University of Milan, 1989
- School for Public Notaries of Naples, 1989-1990
- School for Public Notaries of Milan, 1991-1992
- University of Parma, Assistant Professor of Private Law, 1992-1997
- University of Pavia, Assistant Professor of Private Law, 1998-2001

Admissions

- Italy (admitted to Supreme Court)

Languages

- Italian, Native
- English, Proficiency
- French, Fluent
- German, Basic



Publications

- Piccoli azionisti nel labirinto di Escher (Arch. civ., 1991, p. 269 ss.)
- Società di persone: l'ingresso degli incapaci (Dir. fam. pers., 1992, p. 269 ss.)
- Patto di opzione e meccanismi pubblicitari (Riv. dir. civ., 1992, I, p. 283 ss.)
- Clausole di prelazione, patti parasociali, contratto a favore di terzi (Giust. civ., 1992, I, p. 3190 ss.)
- Contratto e negozio nella stipulazione a favore di terzi (Cedam, Padova, 1994)
- Considerazioni inattuali in tema di comitati (Giuffrè, Milano, 1994)
- Casi e questioni di diritto privato (ed. Prof. Mario Bessone) – II. Successioni e donazioni (con contributi dei Proff. G. Bonilini, M. Costanza, A. Masi, A. Palazzo, M.R. Spallarossa) (Giuffrè, Milano, 1995)
- Teoria e prassi delle privatizzazioni in Italia (Contr. Impr., 1995, p.731 ss.)
- Brevi note in tema di "patronage" (Giust. civ.,1996, I, p. 3011 ss.)
- Spunti critici in tema di eccesso di potere di amministratori di società di persone (Giust. civ., 1998, I, p. 214 ss.)
- Il progettista e le sue responsabilità, in L'Appalto privato, ed. Prof. Maria Costanza, Utet, Torino, 2000
- Tecniche di private equity (coauthor), Egea, 2002
- Vecchie e nuove questioni in tema di fondi comuni d'investimento (Riv. dir. civ., 2012, II, p. 219 ss.)
- Il sistema delle deleghe di funzioni gestorie (coauthor), Egea, 2013

Laura Cavatorta

- **Amministratrice indipendente di Snam SpA**,
Presidente Comitato ESG, membro Comitato Nomine
- **Amministratrice indipendente di Inwit SpA**,
Presidente Comitato Sostenibilità,
membro Comitato Nomine e Remunerazione

Nata a Treviso il 1° febbraio 1964
Italiana, residente a Roma
Laurea in Sociologia (110 e lode)
Inglese fluente

BACKGROUND PROFESSIONALE

L'esperienza manageriale ultraventennale nel trasporto aereo, maturata in ruoli di crescente responsabilità, l'ha vista impegnata in una *industry* caratterizzata da: respiro internazionale, mercato estremamente competitivo e dinamico, contesto regolatorio fortemente normato, elevata complessità delle dimensioni organizzative e dei processi, operatività di tipo *labour intensive*, centralità della *customer experience*, focus costante su innovazione tecnologica e servizi. Ha ricoperto posizioni di responsabilità operativa con 3.000-5.000 dipendenti, diversamente impiegati per inquadramento e contratto di lavoro. Tra i diversi incarichi, ha diretto la compagnia aerea Air One, riportandola in pareggio. Le vicissitudini del Gruppo per cui ha lavorato le hanno inoltre permesso di acquisire una specifica *expertise* sulle fasi di ristrutturazione, fusione, acquisizione e commissariamento, portandola a sviluppare piena contezza del reciproco impatto tra reingegnerizzazione dei processi e dinamiche HR, acquisendo particolare sensibilità in merito alle numerose dimensioni implicate in ogni cambiamento aziendale, specie in termini di *Human Capital*. Breve ma significativa anche l'esperienza come Direttore Trasporti e Turismo del Comitato Olimpiadi Roma 2024 per l'ampliamento delle competenze sui temi dell'innovazione digitale, del Trasporto Pubblico Locale, della mobilità intermodale e delle piattaforme integrate (commerciali e operative) per trasporti e turismo.

RUOLI RICOPERTI IN ALITALIA SPA [1995-2017]

2017	Direttore Customer Division - ALITALIA SAI SpA in Amministrazione straordinaria
2016-2017	Direttore Nuovo Modello di Business per il breve/medio raggio - ALITALIA SAI SpA
2016	Direttore Trasporti e Turismo - COMITATO PROMOTORE OLIMPIADI ROMA 2024 [in distacco da Alitalia]
2015	Direttore Sinergie e Business con Poste Italiane - ALITALIA SAI SpA
2012-2014	Direttore Business Smart Carrier (DG) e <i>Amministratore esecutivo</i> - AIR ONE SpA, Gruppo Alitalia
2009-2012	Direttore Operazioni Aeroportuali e Ground Operations Post Holder - ALITALIA CAI SpA
2006-2008	Direttore Operazioni Aeroportuali e Ground Operations Post Holder - ALITALIA LAI SpA
2004-2006	Direttore Disegno del Servizio Terra e Volo, Qualità e Relazioni Clientela - ALITALIA LAI SpA
2003-2004	Resp.le Selezione, Addestr.to, Form.ne, Sviluppo e Com.ne Interna - ALITALIA AIRPORT SpA
2002	Resp.le Pianificazione, Programmazione, Turnazione e Impiego Assistenti di Volo - ALITALIA LAI SpA
2000	<i>Nomina a dirigente</i> - ALITALIA LAI SpA
1999-2001	Resp.le Addestr.to, Sviluppo, Organizzazione e Com.ne Interna Assistenti di Volo - ALITALIA LAI SpA
1997-1998	Responsabile Addestramento Assistenti di Volo Alitalia e Alitalia Team - ALITALIA LAI SpA
1996	Resp.le Sistemi di Sviluppo Performance Assistenti di Volo Alitalia e Alitalia Team - ALITALIA LAI SpA
1996	Capo Progetto Alitalia Team - ALITALIA LAI SpA
1995	Coordinatore performance e impiego Assistenti di Volo - ALITALIA LAI SpA

ATTUALE ATTIVITÀ PROFESSIONALE

In qualità di Amministratrice indipendente di società quotate, ha ulteriormente integrato e consolidato le competenze di *corporate governance*, acquisendo inoltre nuove competenze di business, in particolare nel settore delle **infrastrutture energetiche e delle comunicazioni radiomobili**. Nel primo caso ha approfondito la conoscenza del settore energetico nelle diverse declinazioni (regolatorie, operative, commerciali, tecnologiche) e nelle sue interdipendenze a livello globale e nazionale, specie con riferimento ai TSO (Transport System Operators) del gas; nel secondo caso ha acquisito conoscenza del business e del mercato delle TowerCo, in un contesto estremamente dinamico e stimolante anche per il contestuale sviluppo della tecnologia 5G e delle innovazioni digitali e tecnologiche, ad ampio spettro, che tale evoluzione comporta.

Entrambe le esperienze sono ulteriormente arricchite dal costante approfondimento dei principi ESG e dalla loro integrazione nei molteplici ambiti applicativi della governance e della gestione strategica, ordinaria e straordinaria delle aziende in questione.

Il background professionale, come manager di una realtà complessa, attraversata da numerosi turnaround, rimane un patrimonio rilevante, in continuo aggiornamento e in ampliamento su competenze emergenti come pure su competenze più tradizionali, di natura legale e finanziaria.



ALTRE INFORMAZIONI

Da oltre dieci anni si interessa di **corporate governance**, con specifico focus sui temi **ESG** (Environmental, Social, Governance) e relative declinazioni attraverso cui sostanziare un approccio mirato allo sviluppo sostenibile nel tempo, tenendosi aggiornata sugli sviluppi normativi e sui trend evolutivi del business e del mercato finanziario. Segue il movimento B Corp, impegnato nel diffondere un paradigma di business sostenibile, capace di sviluppare profitti unitamente a un impatto positivo su società e ambiente.

È socia fondatrice e membro del Consiglio Direttivo di ESG European Institute, associazione no profit che promuove la ricerca sulla sostenibilità e la diffusione della cultura e delle best practice ESG.

Sostiene la **gender equality**, lo sviluppo dei talenti femminili e le carriere fondate sul merito, credendo nella capacità delle donne di poter offrire un contributo significativo soprattutto nei ruoli apicali del mondo produttivo, accademico, istituzionale e politico, realtà dove ancora oggi le donne sono fortemente sottorappresentate e per le quali auspica un'evoluzione della leadership femminile e la piena rappresentanza paritaria nelle istituzioni.

Attiva in diversi network per l'empowerment femminile, è Vicepresidente di **Fuori Quota**, organismo no profit di donne in ruoli apicali, e per suo conto partecipa in **ASviS** al GdL relativo al **SDG n.5** (Gender equality) dell'Agenda 2030 dell'ONU; prende parte inoltre alle consultazioni aperte su diversi tavoli istituzionali in materia di parità di genere.

NETWORK ASSOCIATIVO

Assogestioni; Nedcommunity; ESG European Institute; Fuori Quota; ASviS; EWMD - European Women's Management Development; Canova Club (membro del CD e coordinatrice del Service Sostenibilità RM); Alumna ITB (Valore D).

Laura Cavatorta

- **Independent board member, Snam SpA,**
Chair of the ESG committee, member of the Appointments committee
- **Independent board member, Inwit SpA,**
Chair of the Sustainability committee
Member of the Appointments and Compensation committee

Born on February 1st, 1964 in Treviso (IT)
Italian, living in Rome
Degree in Sociology (110/110 *cum laude*)
Fluent in English

PROFESSIONAL BACKGROUND

For over twenty years she has been acquiring managerial experience through roles of increasing responsibility in the airline industry, an industry characterized by: international scope, extremely competitive and dynamic market, highly demanding regulatory context, remarkable complexity on organization and processes, labor-intensive operations, centrality of customer experience, constant focus on technological innovation and services. She held positions of operational responsibility with 3,000-5,000 people, otherwise employed for duties, positions and employment contracts. Among the assignments, she was the GM of Air One, bringing it back to breakeven.

The turnarounds of the Group also allowed her to acquire specific expertise on the restructuring, M&A and receivership phases, leading her to develop full awareness of the mutual impact between BPR and HR dynamics, acquiring sensitivity on all the dimensions involved in corporate turnaround, especially in terms of *Human Capital*. Short but significant also the experience as Transport and Tourism Director of the Rome 2024 Olympics Committee for the acquisition of new skills on digital innovation, Local Public Transport, intermodal mobility and integrated platforms (commercial and operational) for transport and tourism.

ROLES AT ALITALIA SPA [1995-2017]

2017	EVP Customer Division - ALITALIA SAI SpA in Extraordinary Administration
2016-2017	EVP New Business Model for the short / medium range - ALITALIA SAI SpA
2016	VP Transportation and Tourism - Olympics Committee ROME 2024 (<i>in secondment from ALITALIA SAI SpA</i>)
2015	EVP Business Development with Poste Italiane - ALITALIA SAI SpA
2012-2014	EVP (MD) Business "Smart Carrier" and <i>Board Executive Director</i> - AIR ONE SpA, Alitalia Group
2009-2012	VP Airport Operations and Ground Operations Post Holder - ALITALIA CAI SpA
2006-2008	VP Airport Operations and Ground Operations Post Holder - ALITALIA LAI SpA
2004-2006	VP Airport and Inflight Services, Quality and Customer Relations - ALITALIA LAI SpA
2003-2004	Head of Selection, Training, Education, Development & Internal Comms - ALITALIA AIRPORT SpA
2002	Head of Planning, Programming, Shifts & Operational employment for Flight Attendants - ALITALIA LAI SpA
1999-2001	Head of Training, Development, Organization and Internal Comms for Flight Attendants - ALITALIA LAI SpA
2000	<i>Appointment as executive</i> - ALITALIA LAI SpA
1997-1998	Head of Inflight Commercial and Safety Training for Alitalia and Alitalia Team - ALITALIA LAI SpA
1996	Responsible for Development Systems of Flight Attendants Alitalia and Alitalia Team - ALITALIA LAI SpA
1996	Project Manager "Alitalia Team" at ALITALIA LAI SpA
1995	Coordinator of performance and employment of Flight Attendants - ALITALIA LAI SpA

CURRENT PROFESSIONAL ACTIVITY

As an independent director of listed companies, she further integrated and consolidated corporate governance skills, but also acquired new business skills, particularly in the **energy and radio communications infrastructures sector**. In the first case, she deepened her knowledge of the energy sector in its various forms (regulatory, operational, commercial, technological) and its interdependencies at a global and national level, especially with reference to gas TSOs (Transport System Operators); in the second case she acquired knowledge of the TowerCo business and market, in an extremely dynamic and stimulating context, also due to the concurrent development of 5G technology and the wide range of digital and technological innovations that this evolution entails.

Both experiences are further enriched by the constant focus on ESG principles and the study of their integration in the multiple application areas of governance and strategic, ordinary and extraordinary management of the companies concerned.

The professional background, as manager of a complex reality, crossed by numerous turnarounds, remains a significant asset, constantly updated and expanded on emerging skills as well as on more traditional skills, of a legal and financial nature.



OTHER INFORMATION

For over ten years he has been interested in **corporate governance**, with a specific focus on ESG (Environmental, Social, Governance) issues and related declinations through which to substantiate an approach aimed at sustainable development over time, keeping up to date on regulatory developments and on the evolutionary trends of the business and of the financial market.

She follows the B Corp movement, engaged in spreading a new sustainable business paradigm, able to develop profits together with a positive impact on society and the environment.

She is a cofounder and member of the Executive Committee of the ESG European Institute, a non-profit association promoting research on sustainability and the dissemination of ESG culture and best practices.

She supports **gender equality**, the development of female talents and careers based on merit, believing in the ability of women to make a positive difference in the top executive roles of the productive, academic, institutional and political worlds, contexts where women are still heavily underrepresented and for which she hopes for the evolution of women's leadership and the full equal representation in institutions.

Active in networks for women's empowerment, she is Deputy Chair of Fuori Quota, a non-profit organization of women in top positions and on its behalf she participates in ASviS for the SDG #5 (Gender Equality) of the UN 2030 Agenda; moreover, she participates in open consultations on various institutional tables on the same subject.

ASSOCIATIVE NETWORK

Assogestioni; Nedcommunity; ESG European Institute; Fuori Quota; ASviS; EWMD - European Women's Management Development; Canova Club (Executive Committee member and Head of Sustainability Service); ITB Alumna (Valore D).

Alessandra Bucci

Data di nascita: 30 Luglio 1966
Luogo di nascita: Roma
Nazionalità: Italiana



Esperienze professionali

Senior Manager con oltre 25 anni di esperienza direzionale nel marketing, vendite e operations, iniziata nel **Largo Consumo (Unilever)**, poi nel **Farmaceutico (Bristol Myers Squibb)** e sviluppata soprattutto **nei servizi, nelle Telecomunicazioni (TIM) e nei Trasporti (Trenitalia)**. Dopo aver appreso l'arte del marketing e del trade marketing nella grande scuola dell'Unilever, responsabile di prodotti del FOOD e delle politiche retail, sviluppa una lunga esperienza nelle Telecomunicazioni, dove gestisce tutte le leve del marketing, del CRM e delle politiche di vendita, del planning e della Customer experience. Significativa anche l'esperienza di Direttore Commerciale in Trenitalia, dove è responsabile del conto economico (fatturato e costi di gestione) della Lunga percorrenza, gestisce budget, offerta, pricing e revenue management, processi commerciali, introduce e sviluppa il CRM ed i canali digitali, guida la distribuzione diretta ed indiretta, nazionale ed internazionale. Al momento svolge il ruolo di consulente strategico per grandi e medie imprese di servizi ed è membro di CDA.

Membro del consiglio di amministrazione di Ferrovie dello Stato Italiane

Membro del consiglio di amministrazione di Unidata spa, società quotata all'AIM.

Presidente del consiglio di amministrazione di JOIN Group. Società benefit di business Advisory

Capace di **guidare il cambiamento**, con focus sul raggiungimento degli obiettivi e appassionata di teamwork.

Professore a contratto per il corso di International Marketing management alla Facoltà di management Università La Sapienza. Relatore di Marketing presso varie altre Università di Roma (Luiss Guido Carli e Tor Vergata) e al Master MUMM

Consulente volontaria per varie organizzazioni no profit (Amicus, Archè, FIO.PSD) per la definizione delle strategie e dei piani di Marketing e fundraising. Volontaria in Rancho Santa Fè Honduras per Nuestros Pequeños Hermanos

Operatore di Primo Soccorso BLS-D Salvamento Accademy per disostruzione e rianimazione cardiopolmonare ed uso di defibrillatore

FERROVIE DELLO STATO ITALIANE SPA

6/2021- Present **MEMBRO DEL CONSIGLIO DI AMMINISTRAZIONE**

UNIDATA

3/2020- Present **MEMBRO DEL CONSIGLIO DI AMMINISTRAZIONE**

JOIN GROUP

1/2019- Present **PRESIDENTE E SENIOR PARTNER**

Affianca i clienti nelle scelte strategiche e operative, sia con collaborazioni di tipo continuativo che su progetti specifici, attraverso un modello di consulenza basato su proposta, discussione e condivisione delle azioni da intraprendere.

Contribuisce a valorizzare e ad accrescere la competenza dell'organizzazione delle aziende attraverso l'affiancamento al Management e il supporto nella digital transformation e nel change management.

Fornisce soluzioni di business planning, piani industriali, brand strategy, assessment del posizionamento commerciale e distributivo e proposta di piano di marketing e commerciale, analisi del customer journey e disegno della full customer experience.

L'area primaria di competenza è rappresentata dal mondo dei servizi.

Si autorizza il trattamento dei dati personali ai sensi della legge 675/96

ARTHUR D. LITTLE

7/2019- /72020 SENIOR ADVISOR

Data la grande expertise sulle industries Travel&Trasport e Telecommunication, supporta e indirizza i relativi team di ADL nei progetti strategici e di crescita e nei programmi di trasformazione dei business models.

TRENITALIA

09/2015-12/2018 MARKETING AND SALES DIRECTOR

Responsabile dei risultati economici, del budget, della strategia commerciale dei prodotti a mercato e contribuiti (Alta Velocità Frecciarossa, Frecciabianca e Frecciargento e Intercity) e della relativa implementazione sia a livello nazionale che internazionale. Gestisce tutte le leve del Marketing Mix operando sia sul segmento Consumer che Corporate. Definisce l'Asset Allocation in termini di rotte e prodotti, la politica di Pricing e Revenue Management, le azioni di CRM ed il programma di Loyalty, i servizi di intrattenimento e ristorazione a bordo e i servizi ancillari. Definisce la Strategia Digitale della Divisione di appartenenza e gestisce il sito web e l'App Trenitalia come canali di comunicazione, e-commerce e caring sia per l'Alta Velocità che in service per l'offerta Regionale. È Responsabile dei canali di vendita diretti ed indiretti sia Consumer che Corporate e sia nazionali che internazionali. Propone gli investimenti necessari all'innovazione del business, dell'offerta e dei canali commerciali, valutandone, in accordo con le funzioni finanziarie, il ritorno economico. Gestisce un fatturato di 1,7 miliardi di euro e un budget di 200 milioni di euro con il supporto di un team di circa 300 collaboratori.

TELECOM ITALIA

11/2014-08/2015 DIRETTORE CUSTOMER RELATIONS & EXPERIENCE CONSUMER

Responsabile dell'analisi dei pain points dei clienti consumer, della strategia e dei modelli di customer experience e di caring multicanale. Definisce e coordina i processi commerciali Consumer, volti ad ottimizzare l'experience e massimizzare la Customer satisfaction su tutti i touch point. Definisce gli obiettivi, la pianificazione ed il controllo delle attività di caring multicanale e di vendita telefonica e la gestione del processo di fatturazione. Coordina un gruppo di 110 persone.

01/2014-10/2014 DIRETTORE VENDITE CONSUMER CENTRO ITALIA

Responsabile della implementazione della strategia commerciale per il fisso il mobile ed i contenuti di TI, su tutti i canali PULL Consumer, delle azioni di trade marketing territoriale e dei processi di supporto alle attività di vendita. Coordina una forza vendita di 258 persone ed una rete di vendita di oltre 1000 punti vendita.

10/2012-12/2013 DIRETTORE MARKETING CONSUMER MOBILE

Responsabile dei ricavi derivanti dai prodotti e servizi di comunicazione mobile (ca. 7,4 miliardi di euro). Gestisce il portafoglio di offerta e servizi complessivo (core business, servizi "tradizionali", servizi multimediali & internet) e delle relative leve di marketing mix per la clientela Consumer. Definisce le politiche di Go to Market e di gestione delle attività CRM (fidelizzazione, retention, loyalty). Coordina un team di circa 180 persone articolato in figure di product manager, project manager, market analyst, CRM & campaign manager.

02/2011-09/2012 DIRETTORE MARKETING BUSINESS

Definisce la strategia di marketing volta a massimizzare la quota di mercato ed i ricavi del segmento di piccole e medie imprese e professionisti (ca. 3,5 miliardi di euro) definendo e assicurando il deployment del piano di marketing, l'indirizzo delle azioni commerciali, di vendita e del piano di comunicazione. Assicura lo sviluppo e la gestione del portafoglio dei servizi di TLC fissi e mobili indirizzati ai target e l'identificazione di nuovi service concept sulla base delle opportunità

06/2010-01/2011 RESPONSABILE OPERATIONAL PLANNING E PROJECT DEVELOPMENT CUSTOMER CARE

Responsabile della pianificazione e del controllo delle attività di customer care per i servizi 119, 187 e 191, definendo e monitorando processi, SLA e KPI e cornici di costo e individuando le eventuali azioni correttive

07/2008-05/2010 RESPONSABILE MARKETING MOBILE -CONSUMER

02/2005-06/2008 RESPONSABILE MARKETING MOBILE – BUSINESS

Si autorizza il trattamento dei dati personali ai sensi della legge 675/96

07/2000-01/2005 **MARKETING MANAGER MOBILE CONSUMER**

04/1999-06/2000 **TRADE MARKETING MANAGER CONSUMER**

BRISTOL MYERS SQUIBB ITALIA

11/1998-03/1999 **RESPONSABILE MARKETING Divisione CONVATEC**

Si è occupata della strategia sia nel canale ospedaliero che nel canale Community (farmacie). Ha gestito l'armonizzazione e razionalizzazione di 2 linee di presidi medico chirurgici (stomia e medicazioni), con riposizionamento prodotti, analisi redditività per prodotto, nuovi lanci, attività di direct marketing. Ha contribuito alla riorganizzazione della struttura Vendite (Key Account Managers e Product Specialists) e alla definizione di ruoli, competenze e potenzialità delle diverse aree, si è occupata direttamente della ristrutturazione del gruppo di Marketing, organizzandolo per progetti/target e non più per linee di prodotto. Ha fatto parte di gruppi di lavoro internazionali, coordinati dallo European Centre di Londra.

10/1997-10/1998 **MARKETING MANAGER linea WOUND & SKIN CARE CONVATEC**

UNILEVER ITALIA, divisione SAGIT (Ice Cream & Frozen Foods)

09/1996-09/1997 **TRADE OPERATIONS MANAGER (Findus, Algida)**

Si è occupata della definizione della strategia e delle azioni di category management e visibility in store della gamma di prodotti gelati e surgelati, massimizzandone la redditività e rotazione

05/1995-08/1996 **SENIOR PRODUCT MANAGER dei brands Sofficini, Pizza Regina, Speedypizza, Finburger Findus**

Si è occupata di tutte le leve del marketing mix dei prodotti, dallo sviluppo del concept al lancio/rilancio gestendone tutti gli aspetti di brand, di pricing, di promotion e di linee guida commerciali nel canale retail

01/1993-04/1995 **PRODUCT MANAGER**

05/1991-12/1992 **ASSISTANT Product Manager**

Istruzione e Formazione

1986 - 1990	Laurea in Economia e Commercio <i>Università Statale "La Sapienza", Roma</i> Voto di laurea: 110/110 con Lode
1980 - 1985	Maturità Linguistica <i>Liceo Linguistico "Gaetana Agnesi", Roma</i> Voto di maturità: 60/60
1990	Stage in Procter&Gamble

Conoscenze Linguistiche

Inglese	Ottimo - "Proficiency" dell' Università di Cambridge, 1986
Francese e Spagnolo	Scolastici

Altri interessi

Adoro la mia famiglia, amo il mare d'estate e d'inverno, pratico regolarmente jogging e Paddle, leggo appena posso.

Roma 20/05/2022

Curriculum Vitae



Personal Details

Name Alessandra Bucci
Nationality Italian
Marital Status Married, one child (21 years old)
Address
Contact details

Summary profile

Over 30 years of **Marketing and Sales experience** acquired in Fast Moving Consumer Goods (**Unilever**), Pharmaceutical (**Bristol Myers Squibb**), Telco (**Telecom Italia**) and Rail (**Trenitalia**) in both B2B and B2C markets.

Change management expertise, focused on target achievement and passionate for teamwork.

Adjunct Professor in Marketing & Communication (2014) and in International Marketing Management (2021) at **La Sapienza University**. Lecturer at Luiss University and Roma Tre University.

Board Member at **Ferrovie dello Stato italiane** (2021)

Board member at **Unidata** (Fiber to the Home), company listed at AIM stock exchange (since 2020)

President of the Board of Directors at **JOIN Group**, business advisory (since 2019)

Voluntary consulting work for various non-profit organizations (FAI, Amicus, Archè, FIO.PSD) on strategy and marketing plan definition for fundraising optimization.

Fluent in English, basic in Spanish and French.

Career Summary

03/2020- today	Unidata spa – Board Member
06/2021- today	Ferrovie dello Stato _ Board Member
01/2019 - today	Join Group –Partner & President
09/2015 - 12/2018	Trenitalia – Head of Sales & Marketing
11/2014 - 08/2015	Telecom Italia – Customer Relation & Experience Director
01/2014 - 10/2014	Telecom Italia – Sales Director
04/1999 - 12/2013	Telecom Italia – Marketing Director
10/1997 - 03/1999	Bristol Myers Squibb – Marketing Manager
05/1991 - 09/1997	Unilever – Group Product Manager

Educational Qualifications

1990	Stage in Procter & Gamble
1986 – 1990	Università degli Studi di Roma – La Sapienza: Master Degree in Economics 110/110 cum Laude
1985 – 1986	Proficiency in English by the University of Cambridge

Work Experience

JOIN Group

JOIN Group is a business management consulting company

It was created with the aim of providing Managers and Entrepreneurs with the expertise of highly experienced professionals, able to grasp the strategic vision without neglecting the attention to detail and the economic and financial balance, capable of developing business plans, market assessments, marketing and communication plans and taking care of the implementation and monitoring of the results.

01/2019- today **Partner**

Responsible for:

- Supporting customers in strategic and operational choices, both with ongoing collaborations and specific projects, through a consultancy model based on proposal, discussion and sharing of actions to be taken.
- Enhancing the competence of the organization of companies through management support and support in digital transformation and change management.
- Business planning solutions, brand strategy, assessment of commercial and distribution positioning and proposal of marketing and commercial plan, customer journey analysis and full customer experience design

Trenitalia

Trenitalia provides national and international rail services, both regional and Long Haul and is 100% owned by Ferrovie dello Stato Italiane. The Long-Haul division, which provides services to 55M customers per year with the three brands "Frecciarossa, Frecciargento and Frecciabianca" produces sales revenues of € 1.7B and Ebitda € 600M per annum.

09/2015 –12/2018 **Head of Sales & Marketing - Long Haul division**

Responsible for:

- Definition and implementation of the Commercial Strategy for Long Haul trains (including High Speed), both in the national and the international markets.
- Ensuring profitability and market share in a competitive market (Italy is the only country in which there one direct rail competitor). Responsible for 2.1 billion Euros of revenues and a budget of 200 million Euros.
- Defining the asset allocation in terms of routes and products, pricing and Revenue Management, and communication activities.
- Designing and implementing Loyalty program and CRM policies and campaigns.
- Managing services on board and other ancillaries through partnership and alliances, in order to ensure an extended customer experience.
- Defining the Digital Strategy and managing Trenitalia web site and App.
- Leading the direct and indirect sales channels both for Consumer and Corporate segments within national and international markets
- Leading a team of 300 employees.

Telecom Italia

First Telecom Operator in Italy both in Mobile and in Fixed lines, with more than 30 million customers, 26 billion Euro revenues (17 billion Euros domestic) e EBITDA more than 50%. Company with 50.000 employees.

11/2014 – 08/2015 **Customer Relations & Experience Director**

Responsible for:

- Analysis of Pain Points in the whole customer life cycle.
- Definition and implementation of Customer experience and caring strategy, in all TIM touch points and channels.

- Definition of objectives, processes, planning and control of Caring and outbound/inbound Sales and Billing.
- Coordination of a group of 110 employees.

01/2014 –10/2014 **Sales Director Consumer Centre Italy**

Responsible for:

- Implementing the commercial strategy for fixed, mobile and content offering
- Commercial results both in terms of KPIs and quality.
- Rationalization of sales reps and point of sales.
- Coordination a group of 260 employees (170 sales managers and specialists).

10/2012 – 12/2013 **CMO Consumer Mobile Segment**

Responsible for:

- P&L management of the Consumer Department (3.5 billion euros of revenues, 32% market share).
- Coordinating a group of 150 employees with 5 direct collaborators.
- Management responsibility for the following functions: Premium and Mass market Segment, Young and Ethnic Segment, Customer Relationship Management and Monitoring, Mobile Broadband and Innovative Service, Devices, Service Development, Co-marketing and Partnership.

02/2011 – 09/2012 **CMO Business Fixed and Mobile Segment**

Responsible for:

- P&L management of the Business Department (3 billion Euros of revenues in fixed + mobile, 40% market share).
- Coordinating a group of 160 employees with 5 direct reports.
- Management responsibility for the following functions: Fixed and Mobile Core Offering, Fixed and Mobile broadband offering, CRM, Web site, Go-to-market.
- Finalizing partnership and implementing co-marketing activities with Professional Associations and Corporations.

06/2010 – 01/2011 **Head of Project Development and Operational Planning**

07/2008 – 05/2010 **Head of Marketing Mobile –Consumer Segment**

02/2005 – 06/2008 **Head of Marketing Mobile- Business Segment**

04/1999 – 01/2005 **Marketing Manager Consumer Segment**

Bristol Myers Squibb - Convatec Division

Convatec is a BMS division responsible for medical product and devices, both in pharmaceutical and fields. The company was under a strong reorganization and was receiving strict directives from the coordinating team based in London.

10/1997 – 03/1999 **Head of Marketing Department.**

Responsible for:

- Harmonisation and rationalisation of 2 principal medical-chirurgical lines (stomia and wound care) repositioning products, analysis of return per product, new launches, activities of direct marketing.

- . Reorganization of the Sales department (Key Account Managers and Product specialists) Position definition, competences and potentialities of the diverse areas.
- . Direct participation in the reorganization of the Marketing sector, enabling the change from product lines towards project/target objectives.
- . *Participating in international work groups coordinated by the European Centre of London, responsible for 2 brands in Europe.*

Unilever Italia

- | | |
|-------------------|---|
| 09/1996 – 09/1997 | Trade Operation Manager |
| 05/1995 – 08/1996 | Senior Product Manager – Brands: Sofficini, Pizza Regina, Speedypizza, Tango, Finburger Findus |
| 05/1991 – 04/1995 | Product Manager |

Rome 20/05/2022

Daniele Pelli

Data di nascita: 24/09/1983

Luogo di nascita: ROMA

Nazionalità: Italiana

Esperienze Professionali

01/11/2019 – Oggi	Luxy S.p.A Vice Presidente Esecutivo
01/01/2019 – Oggi	LUISS Alumni 4 Growth Amministratore Delegato
01/03/2017 – Oggi	askanews S.p.A. Amministratore Delegato
01/07/2014 – 31/12/2016	askanews S.p.A. Consigliere Delegato
01/07/2013 – Oggi	Agenzia del Marketing Editoriale Amministratore Delegato
10/01/2013 – Oggi	Inpiù Amministratore Delegato

Ulteriori incarichi

05/02/2015 – Oggi	Università Luiss Guido Carli Membro del Consiglio di Amministrazione
05/02/2015 – 11/06/2019	Associazione Laureati Luiss Presidente
31/12/2014 – 31/12/2018	Aspen Institute Aspen Junior Fellow
19/05/2005 - 19/05/2007	Università Luiss Guido Carli Membro del consiglio di Amministrazione come rappresentante degli studenti

Studi

25/09/2003 – 19/12/2008	Università "Luiss Guido Carli" di Roma Laurea Specialistica in Economia e direzione delle Imprese , votazione 110 cum laude/ 110.
-------------------------	--

Conoscenze linguistiche

Ottima conoscenza della lingua **inglese** letta, scritta e parlata.

Daniele Pelli
Date of Birth: 24/09/1983
Place of Birth: ROMA
Nationality: Italian

Professional Experiences

01/11/2019 – Nowadays	Luxy S.p.A Vice Chairman
01/01/2019 – Nowadays	LUISS Alumni 4 Growth CEO
01/03/2017 – Nowadays	askanews S.p.A. CEO
01/07/2014 – 31/12/2016	askanews S.p.A. Deputy CEO
01/07/2013 – Nowadays	Agenzia del Marketing Editoriale CEO
10/01/2013 – Nowadays	Inpiù CEO

Additional Roles

05/02/2015 – Nowadays	Università Luiss Guido Carli Board Member
05/02/2015 – 11/06/2019	Associazione Laureati Luiss Chairman
31/12/2014 – 31/12/2018	Aspen Institute Aspen Junior Fellow
19/05/2005 - 19/05/2007	Università Luiss Guido Carli Board Member as Students Representative

Studies

25/09/2003 – 19/12/2008	Università "Luiss Guido Carli" di Roma MA in Economy and Business Leadership 110 cum laude/ 110.
-------------------------	---

Language Skills

ENGLISH Language: **Advanced.**

Daniele Pelli



GIUSEPPINA MANZO

Esperienze professionali

sett. 2006 ad oggi

Wepartner S.p.A. (prima Partners S.p.A.) www.wepartner.it **Milano**
Studio fondato dal Prof. Angelo Provasoli e dal Prof. Guido Corbetta

Advisor

Consulente in materia di bilancio e *corporate finance* per aziende e gruppi di medie e grandi dimensioni, anche quotati, operativi principalmente nei seguenti settori: bancario, industriale, dell'energia e del lusso.

- Consolidata esperienza nello svolgimento delle seguenti attività: (i) valutazioni di aziende e di partecipazioni azionarie, anche ai fini dell'*impairment test*; (ii) *fairness opinion* in materie aziendali; (iii) pareri aventi ad oggetto il bilancio e l'applicazione dei principi contabili nazionali e internazionali (IAS/IFRS); (iv) consulenze tecniche, di parte e d'Ufficio, nell'ambito di procedimenti arbitrali e giudiziari aventi ad oggetto problematiche di natura estimativa; (v) pareri sulla sostenibilità del debito anche ai sensi dell'art. 2501 *bis* c.c.
- Specializzazione, maturata sulla pluralità dei lavori svolti, nell'ambito di: (i) operazioni di finanza straordinaria, quali fusioni, scissioni, conferimenti, trasformazioni, acquisizioni, cessioni e riorganizzazioni di gruppi, e (ii) processi di acquisizione di pacchetti azionari.

feb. 2005 – ago. 2006

Studio Prof. Angelo Provasoli **Milano**

Tirocinio formativo per la professione di Dottore Commercialista e di Revisore Legale dei Conti.

- Supporto operativo al *team* di progetto nell'ambito delle attività di *financial advisory* (*data analysis, business valuation, financial and strategic analysis*).
- Svolgimento di attività di revisione contabile.

2004

Banca Intesa S.p.A. – area Bilancio e Normativa **Milano**

Analisi delle problematiche relative all'adozione dei principi contabili internazionali IAS/IFRS (*First Time Adoption – FTA*) nelle aziende bancarie.

2003

Hitachi Europe S.r.l. – area Finanza e Amministrazione **Milano**

Analisi finanziarie, contabilità analitica e generale.

Incarichi

da apr. 2022

Etica Sgr S.p.A. – società del Gruppo Banca Etica
Sindaco Effettivo

da lug. 2021

Financit S.p.A. – società del Gruppo Poste Italiane
Sindaco Supplente

da giu. 2020

Poste Assicura S.p.A. – società del Gruppo Poste Italiane
Sindaco Supplente

da apr. 2020

MLK Deliveries S.p.A. – società del Gruppo Poste Italiane
Sindaco Supplente

da feb. 2020

Sennder Italia S.r.l. – società del Gruppo Poste Italiane
Sindaco Effettivo

da giu. 2019

Unieuro S.p.A. – società quotata in Borsa Italiana
Presidente del Collegio Sindacale

<u>da apr. 2019</u>	Italgas S.p.A. – società quotata in Borsa Italiana <i>Sindaco Supplente</i>
<u>da dic. 2014</u>	Inalca S.p.A. – Gruppo Cremonini <i>Sindaco Supplente</i>
<u>da apr. 2019 ad apr. 2022</u>	Banca Ifis S.p.A. – società quotata in Borsa Italiana <i>Sindaco Supplente</i>
<u>da lug. 2020 a ott. 2021</u>	Dialybrid S.r.l.– Gruppo Delta Med, nel <i>portfolio</i> di Augens Capital S.r.l. <i>Sindaco Unico</i>
<u>da apr. 2019 a ott. 2021</u>	Bioengineering Laboratories S.r.l. – Gruppo Delta Med, nel <i>portfolio</i> di Augens Capital S.r.l. <i>Sindaco Unico</i>
<u>da ago. 2018 ad apr. 2021</u>	OCM S.p.A. – Gruppo Material Handling Systems, Inc. (MHS), dal 2017 nel <i>portfolio</i> di Thomas H. Lee Partners <i>Sindaco Effettivo</i>
<u>da lug. 2016 a mar. 2021</u>	Associazione Italiana Dottori Commercialisti ed Esperti Contabili (AIDC – Sezione di Milano) <i>Membro del Collegio dei Revisori</i>
<u>da nov. 2014 a nov. 2016</u>	AIM S.p.A. – startup nel settore della moda/abbigliamento <i>Sindaco Effettivo</i>

Titoli

<u>sett. 2011 – feb. 2013</u>	<i>Executive Master in Corporate Finance and Banking (EMCFB)</i> SDA Bocconi School of Management (Milano)
<u>2009</u>	<i>Iscrizione all'Albo dei Revisori Ufficiali dei Conti n. 156335 con D.M. 23 ottobre 2009, pubblicato sulla G.U. n. 86 del 6 novembre 2009</i> <i>Iscrizione all'Albo dei Dottori Commercialisti di Milano, Sez. A, dal 13 maggio 2009, n. di iscrizione 7581</i>
<u>2004</u>	Laurea in <i>Economia e Legislazione per l'impresa</i> . Votazione: 110/110 cum laude Università Commerciale L. Bocconi (Milano) Titolo tesi: <i>“Il regime tributario delle riorganizzazioni societarie in ambito comunitario”</i> . Relatore Prof. C. Garbarino

Docenze

<u>nov. 2013 ad oggi</u>	Attività di docenza, tra cui nell'ambito del Corso di aggiornamento professionale e per la preparazione all'Esame di Stato “Luigi Martino” (Milano) in tema di cessione di azienda e bilancio consolidato.
--------------------------	--

Pubblicazioni

“Il controllo delle valutazioni di conferimento di azienda nelle Srl: obbligo o facoltà?” a cura di Lorenzo Pozza e Giuseppina Manzo, in Rivista dei Dottori Commercialisti n. 2, Aprile – Giugno 2014.

Lingue

Italiano (madrelingua), Inglese (TOEFL) e Francese

Interessi

Sci / nuoto

Delegata di Make-A-Wish Italia Onlus (affiliata di Make-A-Wish Foundation US)

ano, 24 maggio 2022



GIUSEPPINA MANZO



Giuseppina Manzo
2019 - 2020
Auditing
2018 - 2019

Work experience

from Sept. 2006 to present

Wepartner S.p.A. (before Partners S.p.A.) www.wepartner.it **Milan**
Advisory firm founded by Prof. Angelo Provasoli and Prof. Guido Corbetta
Advisor

Professional advisory on accounting and corporate finance for company, also listed, in different sectors (including bank, industrial, energy and luxury), with particular focus on:

- valuations and opinions of companies and shares;
- appraisals required by the law (contribution in kind, debt sustainability, exchange ratio);
- opinions on IAS/IFRS and Italian GAAP accounting and impairment;
- extraordinary operations and M&A;
- litigation support in court proceedings (civil, fiscal and criminal) and in arbitrations.

from Feb. 2005 to Ago. 2006

Prof. Angelo Provasoli's advisory boutique **Milan**
Support in the activities relating to: (i) professional and advisory services (data analysis, business valuation, financial and strategic analysis); (ii) auditing.

2004

Banca Intesa S.p.A. – Accounting **Milan**
Analysis about the *First Time Adoption* (FTA) of IAS/IFRS.

2003

Hitachi Europe S.r.l. – Finance & Administration **Milan**
Financial analysis

Appointments

from Apr. 2022

Etica Sgr S.p.A. – Banca Etica Group
Standing auditor

from Jul. 2021

Financit S.p.A. – Poste Italiane Group
Alternate auditor

from Jun. 2020

Poste Assicura S.p.A. – Poste Italiane Group
Alternate auditor

from Apr. 2020

MLK Deliveries S.p.A. – Poste Italiane Group
Alternate auditor

from Feb. 2020

Sennder Italia S.r.l. – Poste Italiane Group
Standing auditor

from Jun. 2019

Unieuro S.p.A. – listed company on Italian Stock Exchange (Borsa Italiana)
Chairman of the Board of Statutory Auditors

from Apr. 2019

Italgas S.p.A. – listed company on Italian Stock Exchange (Borsa Italiana)
Alternate auditor

<u>from Dec. 2014</u>	Inalca S.p.A. – Cremonini Group <i>Alternate auditor</i>
<u>from Apr. 2019 to Apr. 2022</u>	Banca Ifis S.p.A. – listed company on Italian Stock Exchange (Borsa Italiana) <i>Alternate auditor</i>
<u>from Jul. 2020 to Oct. 2021</u>	Dialybrid S.r.l.– Delta Med Group, in the <i>portfolio</i> of Augens Capital S.r.l. <i>Standing auditor</i>
<u>from Jul. 2020 to Oct. 2021</u>	Bioengineering Laboratories S.r.l. – Delta Med Group, in the <i>portfolio</i> of Augens Capital S.r.l. <i>Standing auditor</i>
<u>from Ago. 2018 to Apr. 2021</u>	OCM S.p.A. – Material Handling Systems, Inc. (MHS) Group, from 2017 in the <i>portfolio</i> of Thomas H. Lee Partners <i>Standing auditor</i>
<u>from Jul. 2016 to Mar. 2021</u>	AIDC (Italian Association of Chartered Accountants – Milan) <i>Standing auditor</i>
<u>from Nov. 2014 to Nov. 2016</u>	AIM S.p.A. – startup in the fashion industry <i>Standing auditor</i>

Education

<u>from Sept. 2011 to Feb. 2013</u>	<i>Executive Master in Corporate Finance and Banking (EMCFB)</i> SDA Bocconi School of Management (Milan)
<u>2009</u>	<i>Chartered Accountant</i> (Milan, Sec. A, n. 7581, from 13 May 2009) <i>Statutory Auditor</i> (n. 156335 – D.M. 23 Oct. 2009, GU 6 Nov. 2009, n. 86)
<u>2004</u>	<i>Master’s Degree in Economics</i> (final mark: 110/110 <i>cum laude</i>) L. Bocconi University (Milan) Dissertation: “ <i>Il regime tributario delle riorganizzazioni societarie in ambito comunitario</i> ”, supervisor Prof. C. Garbarino

Academic experience

<u>from Nov. 2013 to present</u>	Lecturer at the upgrade professional course “Luigi Martino” (Milan), on the topic of M&A and consolidated financial statements.
----------------------------------	---

Publications

L. Pozza and G. Manzo: “*Il controllo delle valutazioni di conferimento di azienda nelle Srl: obbligo o facoltà?*”, in “*Rivista dei Dottori Commercialisti*” n. 2, April – June 2014.

Language skills

Italian (native speaker), English (TOEFL) and French (professional knowledge)

Hobbies

Skiing / swimming
Make-A-Wish Italia Onlus’ deputy (subsidiary of Make-A-Wish Foundation US)

CURRICULUM VITAE DI BARBIERI DAVIDE

Nato a Cremona (CR) il 2 luglio 1984.

E' iscritto all'Albo dei Dottori Commercialisti e degli Esperti Contabili di Parma alla sez. A con decorrenza dal 27/03/2012 e numero di iscrizione 901A, ed iscritto all'Albo dei Revisori Legali al n. 166778 con decreto Ministeriale del 04/07/2012, pubblicato sulla Gazzetta Ufficiale n. 55 del 17/07/2012.

Svolge la professione di Dottore Commercialista e Revisore Legale nell'ambito dello Studio Associato Cerati Laurini & Ampollini (*Dottori Commercialisti Associati*) del quale è *Partner*.

Elenco delle principali attività professionali

Consulenza Aziendale, Societaria e Tributaria

Assistenza in operazioni straordinarie d'impresa (cessioni e affitti di azienda, fusioni, conferimenti, scissioni, scorpori e liquidazioni di società)

Contenzioso Tributario

Valutazione di aziende, perizie contabili e patrimoniali e relativa due diligence

Bilanci, dichiarazioni annuali

Bilanci consolidati

Tax audit e tax planning

Corporate finance (valutazione, negoziazione acquisizione, cessione e ristrutturazione di aziende)

Pianificazione e assistenza finanziaria comprendente anche ricerca di credito per le imprese

Pianificazione fiscale internazionale

Consulenza contrattuale

Principali esperienze professionali (anche cessate alla data del presente cv)

Presidente del Collegio Sindacale in Danieli & C. Officine Meccaniche S.p.a. (società quotata - Borsa Italiana)

Sindaco effettivo in Bucci S.p.a.;

Sindaco effettivo in Confidi Parma S.c.p.a.;

Sindaco effettivo in Ente Bilaterale Commerciale EBC;

Sindaco effettivo in AVES;

Revisore effettivo in Assocamp;

Presidente del Consiglio di Amministrazione di Sanpietro S.r.l.;

Amministratore Unico in:

R103 S.r.l.;

Sanpietro Servizi S.r.l.;

Innota S.r.l.;

Matico S.r.l.;

Leser S.r.l.;

Horizon S.r.l.;

Consigliere di Amministrazione di Grevision Trust Company S.r.l.;

Liquidatore di Interactive Intelligence Italia S.r.l.;

Liquidatore Chi Square S.r.l.;

Liquidatore di E.M.A.S. Ente Mutuo di Assistenza Sanitaria di Parma - Società di Mutuo Soccorso;

Liquidatore in StorageCraft Italia S.r.l.;

Liquidatore in Law & Practice S.r.l.;

Membro della Commissione di Studi sulla fiscalità Nazionale ed Internazionale presso l'Ordine dei Dottori Commercialisti di Parma.

Incarichi in corso in Collegi Sindacali e Revisione Legale in società di capitali e altri enti al 19 Maggio 2022

Presidente del Collegio Sindacale in Danieli & C. Officine Meccaniche S.p.a. (società quotata - Borsa Italiana)
Sindaco effettivo in Bucci S.p.a.;
Sindaco effettivo in Confidi Parma S.c.p.a.;
Sindaco effettivo in Ente Bilaterale Commerciale EBC;
Sindaco effettivo in AVES;
Revisore Effettivo in Assocamp;
Sindaco supplente in Aquafil S.p.a. (società quotata - Borsa Italiana);
Sindaco supplente in Uni Euro S.p.a. (società quotata - Borsa Italiana);
Sindaco supplente in Servizi Italia S.p.a. (società quotata - Borsa Italiana);
Sindaco supplente in Candy S.p.a.;
Sindaco supplente in Revalo S.p.a.;
Sindaco supplente in Ingrid Hotels S.p.a.;
Sindaco supplente in Cad Dogana Logica S.p.a.;
Sindaco supplente in 3V Partecipazioni Industriali S.p.a.;
Sindaco supplente in Roco Italy Holdco S.r.l.;

Incarichi di amministrazione, di procuratore e di liquidazione in corso alla data del 19 Maggio 2022

Sanpietro S.r.l.;
R103 S.r.l.;
Sanpietro Servizi S.r.l.;
Innota S.r.l.;
Grevision Trust Company S.r.l.;
Leser S.r.l.;
Horizon S.r.l.;

Formazione scolastica e iscrizioni

1998-2003 - Frequenta l'Istituto Tecnico Industriale Statale (ITIS) - Liceo Scientifico Tecnologico a Cremona (Cr);

2006 - Consegue il diploma di laurea triennale in Economia Aziendale presso l'Università di Economia di Parma (Pr);

2008 - Consegue il diploma di laurea specialistica con il massimo dei voti in Amministrazione e Direzione Aziendale presso l'Università di Economia di Parma e si laurea sul tema "*Gruppi di Imprese e Fisco - Un'analisi economica della normativa Italiana*";

2012 - Si iscrive all'Ordine dei Dottori Commercialisti di Parma al numero 901/A;

2012 - Si iscrive al registro dei Revisori Contabili (al n. 166778, come da D.M. 4 luglio 2012, G.U. n. 55 del 17 luglio 2012);

Dal 2012 - è Partner dell' "*Associazione Professionale di Dottori Commercialisti Cerati Giuseppe Laurini Luca Ampollini Carla*".

Parma, 19 Maggio 2022

"Autorizzo il trattamento dei miei dati personali"

DAVIDE BARBIERI'S CURRICULUM VITAE

He was born in Cremona (CR) on 2nd July 1984.

He is listed in the Register of Certified Public Accountants and Accounting Experts in Parma, section "A" since 27th March 2012, registration no. 901A, he is listed in the register of Statutory Auditors, number 166778 with Ministerial Decree of 4th July 2012, published in the Official Gazette no. 55 of 17th July 2012.

He practices the profession of Chartered Accountant and Statutory Auditor at "Studio Associato Cerati Laurini & Ampollini (*Associated Chartered Accountants*) of which he is *Partner*.

Main professional activities

Management, corporate and Tax Consulting

Assistance in extraordinary operations (disposal of business operations, business leases, mergers demergers, contributions of businesses, spin off companies, liquidations of companies).

Tax Dispute

Company appraisal, accounting and asset expertise and Due Diligence.

Balance sheets and annual statements.

Consolidated Balance Sheets.

Tax audit e tax planning.

Corporate finance (evaluation, negotiation, acquisition, disposal and restructuring of companies)

Planning and financial assistance included the credit research for the companies.

International tax planning

Contractual consulting

Main Professional Activities (also concluded experiences at today's date).

Chairman of the board of the statutory auditors at Danieli & C. Officine Meccaniche S.p.a. (listed company - Italian stock exchange)

Standing Auditor at Bucci S.p.a.;

Standing Auditor at Confidi Parma S.c.p.a.;

Standing Auditor at Ente Bilaterale Commerciale EBC;

Standing Auditor at AVES;

Standing Auditor at Assocamp;

Chairperson of the board of directors of Sanpietro S.r.l.;

Sole Administrator at:

R103 S.r.l.;

Sanpietro Servizi S.r.l.;

Innota S.r.l.;

Matico S.r.l.;

Leser S.r.l.;

Horizon S.r.l.;

Board Member of Grevision Trust Company S.r.l.;

Liquidator of Interactive Intelligence Italia S.r.l.;

Liquidator of Chi Square S.r.l.;

Liquidator of E.M.A.S. Ente Mutuo di Assistenza Sanitaria di Parma - Società di Mutuo Soccorso;

Liquidator of StorageCraft Italia S.r.l.;

Liquidator of Law & Practice S.r.l.;

Member of the Study Commission of national and international tax at the Certified Public Accountants in Parma.

Current Assignments in Statutory Auditors and Legal Auditing at capital companies and other organizations at 19th May 2022.

Chairman of the board of the statutory auditors at Danieli & C. Officine Meccaniche S.p.a. (listed company - Italian stock exchange)
Standing Auditor at Bucci S.p.a.;
Standing Auditor at Confidi Parma S.c.p.a.;
Standing Auditor at Ente Bilaterale Commerciale EBC;
Standing Auditor at AVES;
Standing Auditor at Assocamp;
Substitute Auditor at Aquafil S.p.a. (listed company - Italian stock exchange);
Substitute Auditor at Uni Euro S.p.a. (listed company - Italian stock exchange);
Substitute Auditor at Servizi Italia S.p.a. (listed company - Italian stock exchange);
Substitute Auditor at Candy S.p.a.;
Substitute Auditor at Revalo S.p.a.;
Substitute Auditor at Ingrid Hotels S.p.a.;
Substitute Auditor at Cad Dogana Logica S.p.a.;
Substitute Auditor at 3V Partecipazioni Industriali S.p.a.;
Substitute Auditor at Roco Italy S.r.l.;

Current assignments of administration, of attorney and of liquidation at 19th May 2022.

Sanpietro S.r.l.;
R103 S.r.l.;
Sanpietro Servizi S.r.l.;
Innota S.r.l.;
Grevision Trust Company S.r.l.;
Leser S.r.l.;
Horizon S.r.l.;

School Training and registrations:

1998-2003 - He attends the Technical and Industrial Institute (ITIS) - scientific technological high school in Cremona (Cr);

2006 - He achieves the three years University Degree in Business Economics at the University in Parma. (Pr).

2008 - He achieves the specialization degree with top marks in Corporate Administration and Management at the University in Parma. Degree Thesis: *"Business Groups and Taxation - an economic analysis of Italian regulations."*

2012 - He registers at Chartered Public Accountants in Parma, registration no. 901/ A;

2012 - He registers at Statutory Auditors (no. 166778, as per Ministerial Decree 4th July 2012, Official Gazette no. 55 of 17th July 2012);

Since 2012 - He is *Partner* of the Professional Association *"Associazione Professionale di Dottori Commercialisti Cerati Giuseppe Laurini Luca Ampollini Carla"*.

Parma, 19th May 2022

Barbieri Davide

"According to the Italian Law, I authorize the processing of my personal details in your data system"